ER

Tirada: 15.000 ejemplares

ESPECIAL FER'90

Informe quincenal sobre el Recreativo

NUMERO: 82 **Segunda quincena de septiembre de 1990** **PRECIO: 300 ptas.**

Edita: PEVSA **Redacción y Publicidad:** Pl. Duque de Medinaceli, n.º 5 - 08002 Barcelona **Teléfonos** (93) 318 02 36/318 16 82 **Fax** (93) 302 29 54

Los recargos autonómicos, en la cuerda floja

Algunas administraciones se replantean la validez de los actualmente en vigor

El incremento de la tasa por explotación de máquinas «B» y «C» decretado por las Cámaras legislativas a propuesta del grupo parlamentario socialista empieza a verificar las primeras repercusiones en algunas de las autonomías que en su día aplicaron recargos sobre la misma, o bien sobre el gravamen complementario. Murcia, Catalunya, Cantabria, Asturias y Castilla-La Mancha son las comunidades que muy probablemente deban reorientar la filosofía de estos recargos si no quieren ver comprometidos sus futuros ingresos fiscales. En algunos de estos casos las conversaciones se encontraban muy avanzadas hablándose incluso de la plena abolición.

(Páginas 3 y 5)

El incremento fiscal refrendado por Congreso y Senado anularía los recargos sobre la tasa que, no obstante, tienen rango de ley

La tasa puede alterar el marco fiscal de Euzkadi

El pago de la tasa en el País Vasco podría originar una modificación de la ley tributaria en esta autonomía si prosperan las solicitudes planteadas por las asociaciones empresariales del recreativo en las tres diputaciones forales y en la propia Consejería de Economía y Hacienda del Gobierno vasco.

Fuentes sectoriales han manifestado que las ideas apuntadas no han sido mal acogidas por los responsables políticos que, además, han contraído varios compromisos morales en sus alocuciones de junio pasado en el Congreso y Senado.

(Página de Autonomías)

El desencanto preside la FER'90

Las máquinas «B» ya no son las protagonistas de la Feria Española del Recreativo

Entre el 3 y 5 de octubre el Palacio de Victoria Eugenia de Barcelona es escenario de la FER'90, certamen que se celebra en un momento caracterizado por la grave crisis económica del sector y que ha devaluado parte del interés tradicional del operador.

(Información en páginas interiores)

Balance al «ranking» de máquinas de 1990

Quincena tras quincena «ER» recoge la clasificación de las máquinas más recaudadoras de los tipos «B» y «A» en cada una de las autonomías, según un sondeo realizado entre las operadoras de cada una de las provincias.

Aunque todavía restan tres meses para la finalización del año en «ER» hemos querido testimoniar aquellos modelos que gracias a su rendimiento sacian el voraz deseo administrativo de recaudar cuanto más mejor.

(Páginas 29 a 32)

La CEJ afronta las futuras acciones con polémica

La CEJ intensifica sus reuniones

Las marcadas diferencias de criterio internas y la preocupación por la subida de la tasa marcaron el desarrollo de la reciente convocatoria que la patronal del Bingo celebró en Madrid.

(Página 40)

AHORA EN ESPAÑA

IPP
IMPORT POOL PLAY

VALLEY 8-BALL LEAGUE • ASSOCIATION, INC •

DISTRIBUIDOR OFICIAL EXCLUSIVO
The VALLEY Recreation Products Inc. de EE.UU.

Cougar ZD*4

EN 4 MEDIDAS
Sup. Juego:
182 × 91
190 × 95
203 × 101
223 × 111

... SE ADELANTA AL FUTURO

LA MESA MAS PREMIADA EN EL MUNDO...
EN LA QUE SE JUEGAN LOS CAMPEONATOS MAS IMPORTANTES DE EE.UU.:

BILLARD CONGRESS OF AMERICA ..... desde 1979
V.N.E.A. ..... desde 1981

LYNX

Sup. juego:
203 × 101

NO ACEPTE IMITACIONES...
EXIJA CALIDAD
Y OBTENGA EL MAXIMO RENDIMIENTO...

HAY ZONAS DISPONIBLES
PARA DISTRIBUIDORES AUTORIZADOS

LE ESPERAMOS
EN EL STAND 141

IPP
IMPORT POOL PLAY

Pl. Alqueria Nova, 2 p. 77 — 46014-Valencia
Tel. (96) 370 55 15 — Fax (96) 350 01 42

ACTUALIDAD DE ESPAÑA

Las máquinas vigentes el 1 de julio, obligadas al gravamen complementario

El pago debe satisfacerse en los veinte primeros días de octubre

El sector en general esperaba que el Boletín Oficial del Estado publicara la Orden por la que se desarrollaba la conocida Ley de Presupuestos que suponía un sustancial incremento de la cuota por explotación de máquinas «B» y «C».

La Orden, en buena lógica, debía publicarse antes del 1 de octubre, porque de esta manera, se habilitaba mayor tiempo para abonar el pertinente gravamen complementario. Como suele suceder habitualmente apenas siete días antes de la fecha tope, el sábado 22 de septiembre, el BOE publicitaba la Orden de 6 de septiembre.

La disposición regula los aspectos de gestión para el pago del gravamen complementario de la tasa fiscal y el hecho más destacado es que aquellas máquinas que obtuvieron la Baja con antelación al 30 de junio, adquieren la definitiva Baja.

Las cuotas

La Orden consta de dos artículos y «pretende facilitar a los sujetos pasivos el cumplimiento de las obligaciones fiscales derivadas de la ley, especifica las cuotas exigibles y a regular las normas para efectuar los oportunos ingresos.

El gravamen complementario de la tasa fiscal se hará efectivo mediante el pago de cuotas fijas en función de la clasificación de las máquinas, es decir, las tres tipologías existentes («A», «B» y «C»).

La cuantía del gravamen se fija en la diferencdia entre las cuotas aprobadas por el apartado dos del artículo 38 de la Ley de Presupuestos del pasado 29 de junio.

Las cuotas del gravamen complementario aplicable a las máquinas que no hubieren sido dadas de Baja Definitiva conforme a su normativa específica con anterioridad al 30 de junio pasado disponen de las que se detallan acto seguido.

Las máquinas de tipo «B», **233.250 pesetas.** Cuando se trate de máquinas o aparatos automáticos tipo «B» en los que puedan intervenir dos o más jugadores de forma simultánea y siempre que el Juego de cada uno de ellos sea independiente del realizado por otros jugadores se aplicarán las siguientes cuotas:

Máquinas o aparatos de dos jugadores, 466.500 pesetas.

Máquinas o aparatos de tres o más jugadores, 475.250 pesetas, más el resultado de multiplicar por 1.185 el producto del número de jugadores por el precio máximo autorizado para la partida.

Las máquinas de tipo «C» distinguen el siguiente baremo:

Máquinas accionadas por monedas de 5 pesetas, 392.500 pesetas.

Máquinas accionadas por monedas de 25 pesetas, 382.000 pesetas.

Máquinas accionadas por billetes u otras monedas no especificadas anteriormente, 340.000 pesetas.

El gravamen complementario deberá satisfacerse en los veinte primeros días naturales del mes de octubre de 1990, claro está.

Normas de pago

El pago del gravamen se realizará mediante la presentación de una declaración-liquidación por cada máquina en la Delegación o Administración de Hacienda correspondiente.

La declaración-liquidación se formalizará en el mismo modelo oficial de impreso establecido para el pago de la tasa fiscal aprobado por la Orden del Ministerio de Economía y Hacienda de 21 de diciembre de 1984.

En el espacio en blanco que figura en el recuadro del impreso dedicado a la declaración inmediatamente debajo de la línea impresa que dice, «Cuota aplicable a esta máquina», el declarante hará constar el siguiente texto: «Declaración-liquidación del gravamen complementario Ley 5/90.

El procedimiento utilizado para la presentación y el ingreso se realizará por cualesquiera de los medios adminitidos por la normativa en vigor.

La Orden, en definitiva, no proporciona sorpresa alguna a lo que se perfilaba tras las gestiones efectuadas por las diferentes asociaciones de ámbito nacional con anterioridad a la fecha del 6 de septiembre. •

Dejar las cosas claras

El tema tasa se ha constituido en «leit-motiv» de diversas reuniones que han tenido por protagonistas a *algunos de los principales* exponentes del automático.

El fruto de una reunión de secretarios técnicos el 14 de septiembre propició un escrito remitido a Hacienda en el que se abogaba por el aplazamiento en el pago.

Pero los motores estaban, parece ser, a toda máquina, y recogiendo una iniciativa de las empresas de fabricación CIRSA, FRANCO y SEGA en la mañana del 25 de septiembre se reunían en Madrid, se supone que las 100 personas del sector por excelencia.

No era una macroreunión a propuesta de las asociaciones, sino a partir de la idea de unas empresas muy determinadas.

A tenor de lo expuesto se plantean diversas interrogantes, ¿quizás las asociaciones ya no tienen nada qué decir? El hecho de que desde la tribuna se manifieste un sentimiento de «mea culpa», ¿tendrá alguna consecuencia?

Además de las interrogantes, comienzan a oírse especulaciones sobre una confederación de todas las asociaciones nacionales.

Son todos ellos factores que se hacen muy extraños al entendimiento, justo en unos momentos de auténtico tormento para la totalidad de las empresas del automático, que merecen una urgente clarificación en FER'90 por parte de los cinco responsables de las asociaciones, aunque todo hay qué decirlo no estaban los cinco Presidentes en la mencionada reunión.

Más razón aún para exigir luz y taquígrafos a unos hechos que con o sin razón, han pretendido llevarse de puertas a dentro.•

ER El Recreativo
Informe quincenal

Edita: P.E.V.S.A.
Plaza Duque de Medinaceli, 5
Teléfonos (93) 318 16 82 - 318 02 86
Fax (93) 302 29 54
08002 Barcelona (España)
Depósito Legal: B-25259-87

Director en funciones: Oscar Delgado
Redacción: Inma Fernández
Fotografías: Germán Costas
Francisco Díaz Pagador
Francisco González Alorda
Lucho Rengifo
Javier de Jesús
Sergio Suárez
Columna Villarroya

Colaboradores:
Ignacio Martialay (Información Jurídica)
Miguel Angel Quetglas (Información Técnica)

Publicidad y Relaciones Públicas:
Esteban Carranza Machado (Consejero)
Carme Garcia i Freixedas

Diseño y Maquetación:
Jordi Font y J.J. Martínez

Administración: Agustí Sánchez

Suscripciones: M.ª Antonia Admetlla

Consejo Asesor: Siro Bayón
Esteban Carranza
Fernando Martínez

Se solicitará control OJD

Queda prohibida la reproducción total o parcial del contenido de esta publicación sin autorización previa por escrito de la Sociedad Editora.
La opinión de ER queda reflejada en el Editorial, siendo responsabilidad de los colaboradores las opiniones que pueden vertir en sus artículos.

Fotocomposición, Montaje y Fotomecánica:
PEVSA - Telf. (93) 302 24 40 — Fax (93) 302 29 54
Impresión: GIPERGRAF, S.A.

LASER JUKE

COMPACT DISC JUKEBOX

Auténtico Jukebox para el Operador más exigente

el Sonido
PIONEER

- Servicio técnico en toda España
- Selector de monedas MARS MS 111
- Control electrónico de selecciones
- Memoriza hasta 99 selecciones
- Posibilidad de ampliación a tres selectores
- Tiempo medio de búsqueda 8''
- Capacidad de discos opcional:
  18, 36, 54 unidades compact disc
- Dos canales de salida (stereo)
- Potencia: 100W por canal
- Pantallas acústicas externas de 200W cada una.
- Mando a distancia para control de volumen y cancelación.
- Dimensiones: 797 x 618 x 1.640 mm.
- Peso: 146 Kgs.

Catálogo de actualización mensual para la venta directa de novedades discográficas.

SPANISH AMUSEMENT TRADE SHOW
For 90 INTERNACIONAL
Feria Española del Recreativo

STAND 144
días: 3, 4 y 5
de Octubre de 1990

CLIP AUDIOVISION, S.A.
Distribuidor exclusivo para toda España de los equipos Laser-Juke de Pioneer
c/ Josep Renom, 60-62 - telf. (93) 726 69 88 Fax.: (93) 726 61 44 - 08201 Sabadell

ESTUDI DOS

ACTUALIDAD DE ESPAÑA

Algunas administraciones autónomas ven peligrar sus actuales recargos

La Comunidad de Murcia podría ser la primera en tomar una decisión al respecto

Murcia puede tomar la iniciativa en esta pugna plenamente racional que las asociaciones empresariales del recreativo mantienen con los responsables de Hacienda para suprimir los recargos sobre la tasa o el gravamen complementario.

En el caso murciano las gestiones para su posible abolición comenzaron el 1 de julio poco después de ser ratificada en el Congreso la subida de la tasa por explotación de máquinas «B» y «C».

La cuestión surgió precisamente mientras los exponentes sectoriales conversaban sobre la necesidad de lograr un aplazamiento para el pago al Erario Público.

A la vuelta del período estival de agosto las reuniones se han intensificado alcanzando su cénit con la conversación que los portavoces de la Asociación de Empresas Operadoras de Murcia mantuvieron con el Director General de Tributos de la Consejería de Economía y Hacienda del Gobierno autónomo, José Antonio Gómez Díaz.

En la entrevista los representantes sectoriales presentaron un exhaustivo informe que cuestionaba, a tenor de los ingresos efectivos de las operadoras, cualquier viabilidad al pago.

Considerando que el incremento ha sido elevadísimo a nivel estatal, a esa cantidad debe sumársele el 20 por ciento preceptivo.

Difícil de satisfacer

Las previsiones del Ejecutivo murciano cifran en algo más de 2.000 millones de pesetas la cantidad a recaudar sólo en concepto de Juego por las arcas regionales. Es decir, sin tener en cuenta otras partidas cuyos ingresos no tienen nada qué ver con el mundo del recreativo en sus tres vertientes (Casino, Máquinas Recreativas y Bingos).

El mencionado estudio estima que el mantenimiento del recargo del 20 por ciento anual, como consecuencia de la disponibilidad de las empresas, supone la total inviabilidad del proyecto. Es decir, el Gobierno autónomo habrá intentado exprimir tanto que no podrá satisfacer ni por asomo sus planes más optimistas.

Fuentes sectoriales de la región se han pronunciado a esta redacción en términos optimistas destacando la buena predisposición de las autoridades de la Hacienda autonómica a estas demandas.

Tal y como ha reconocido un alto cargo del Gobierno de Murcia, «en estos momentos existen serias discrepancias entre el Ministerio y las Comunidades Autónomas por la abismal incidencia económica que ha supuesto la elevación de la tasa y que repercute directamente en sus arcas.

Asamblea Regional

Además de la aceptación definitiva de la Consejería de Hacienda, y por ende del Gobierno autónomo, hay que tener en cuenta que el recargo del 20 por ciento sobre la cuota exigible por la tasa estatal que grava este concepto viene estructurado por una Ley regional.

Concretamente por la 12/84, de 27 de diciembre, de imposición sobre juegos de suerte, envite o azar.

Todo esto quiere decir que la última palabra corresponde a la Asamblea Regional, quien en su día ratificara la imposición. En esta redacción permanecemos atentos a cuanto suceda a este respecto.

Reacciones

La posibilidad de que Murcia adopte una medida de estas características puede sentar un precedente muy significativo para las restantes autonomías afectadas por un hecho semejante.

Son los casos de Cantabria y Catalunya, cuya imposición es relativamente más lejana en el tiempo, y Castilla-La Mancha y Asturias, que implantaron la idea a finales del pasado año con efectividad a principios de 1990.

Las gestiones se están intensificando en las últimas fechas también en estas otras comunidades autónomas. En próximos ejemplares de «ER» profundizaremos más extensamente en la reacción que esta probable medida puede representar para el sector en cada una de estas autonomías. •

Ignacio Martialay deja ANESAR

Ignacio Martialay y Pablo Arranz, el primero dijo adiós tras cuatro años de estancia en ANESAR

Durante la primera semana del mes de septiembre se hizo oficial la marcha de Ignacio Martialay como Secretario General de la Asociación Nacional de Empresarios de Salones Recreativos (ANESAR).

Este hecho se produce tras poco más de cuatro años de plena dedicación al cargo que ocupaba, período que coincide con el de mayor difusión y auge de esta asociación entre el empresariado de Salones, así como en la política conjunta del sector del recreativo en su totalidad.

En el momento de la despedida palabras de agradecimiento para los responsables de las secretarías de las otras asociaciones «por el cariño siempre manifestado hacia mi persona y a la gestión que yo desempeñaba».

Ignacio Martialay orienta sus miras a partir de ahora en el desarrollo de su carrera profesional como abogado. Sin olvidar, por supuesto, su colaboración quincenal con «ER», un vínculo que se prolonga desde el primer número de nuestro periódico quincenal. •

ELECTRONICOS MARTE, s.a.

Venta de placas para videojuego

Ntra. Sra. de Guadalupe, n.º 16
(Junto plaza de toros Ventas) — MADRID
Tels.: (91) **361 29 43 - 888 08 88**
Fax (91) 361 29 73

ACTUALIDAD DE ESPAÑA

La Directiva de APEMARE asegura que Ojeda siempre estuvo localizable

Una misiva firmada por los miembros de la Junta sevillana responde a una información aparecida en nuestro periódico en julio pasado

El pasado jueves 6 de septiembre en la redacción de «ER» recibimos una atenta carta de la Asociación Provincial de Sevilla de Empresas de Máquinas Recreativas (APEMARE) de fecha 30 de julio con ruego de publicación y en la que se responde a la información aparecida en el ejemplar número 77 correspondiente a la primera quincena de julio que, bajo el título «El temor a la escisión de APEMARE obliga a Manuel Merino a dimitir»**, se narraban las vicisitudes atravesadas por esta asociación el pasado junio cuando dimitió de la presidencia Manuel Merino y fue elegido José Manuel Ojeda.**

«ER» no quiere entrar en polémicas suscitadas en el seno de una asociación empresarial. En consecuencia reproducimos la carta que hemos recibido. Simplemente decir a la Junta Directiva que la trayectoria de un medio como «Informe Quincenal sobre el Recreativo» no puede ni debe ser valorada por una información, sino en cualquier caso por el conjunto de una trayectoria informativa que se prolonga ya desde hace más de tres años. Precisamente pocos medios del sector pueden alardear de haber brindado una información y un tratamiento más amplio a los hechos acontecidos por el sector industrial del recreativo en Andalucía durante ese período de tiempo. Si existe alguna duda, brindamos gentilmente a quien lo desee la oportunidad de consultar nuestra hemeroteca.

A continuación, reproducimos textualmente la mencionada carta de APEMARE que firman los miembros de la Directiva, José Manuel Ojeda, Jesús Lara, José Segura, Manuel Gallardo, Manuel Vázquez, Alberto Díaz, Antonio Diego Romero y Francisco Rubio Ramírez.

Muy señores nuestros:

Como Presidente de APEMARE y con el respaldo de la Junta Directiva que presido me veo en la obligación de remitirles ésta carta, para pedirles que rectifiquen el artículo aparecido en su periódico de la primera quincena de julio en cuya página 9, a grandes titulares, manifiestan ustedes mi desaparición y las declaraciones de parte de mi Junta Directiva.

Es sorprendente comprobar que un periódico, cuya principal regla debería ser la de que su información fuese veraz y constatada, y sobre todo imparcial, demuestra en ese artículo todo lo contrario, puesto que la información que se ha publicado está totalmente carente de esta principal regla. Es además tendenciosa y falta de imparcialidad puesto que se difama a una persona, tratándola de irresponsable y carente de la más mínima ética profesional ante un sector que está harto ya de tantas visicitudes e infortunios como hemos vivido y estamos viviendo en la actualidad y, que está luchando por sobrevivir, a lo que al parecer ese periódico no contribuye puesto que con información como la aparecida en el mencionado artículo, rompe la unidad entre nuestros asociados y crea incertidumbre y desasosiego entre los mismos, haciéndoles pensar que cualquier esfuerzo personal o colectivo para seguir luchando, es carente de toda utilidad, ya que sus dirigentes son vulgares «cantamañanas» según el periódico y nada más lejos de la realidad, ya que las razones son sencillas y obvias:

1.º) Dos o tres días después de la celebración de la Asamblea del día 11 de junio la Junta Directiva en pleno se reúne en el local de APEMARE del Edificio Presidente donde Don Manuel Merino hace entrega de toda la documentación perteneciente a APEMARE y sus cuentas, como asimismo se toman unos acuerdos a realizar en los próximos días por parte de su Presidente y varios vocales.

2.º) En base a parte de los acuerdos de la primera reunión de Junta Directiva, algo más tarde de una semana, procedemos al traslado de la sede de APEMARE del «Edificio Presidente», a la calle Osuna número 15. A dicho traslado asisten el Presidente, el Vicepresidente y un vocal.

3.º) Dos días más tarde del mencionado traslado de la sede, se vuelve a reunir la Junta Directiva de cuyos acuerdos sale la convocatoria para una Asamblea General, que se celebra el día 9 de julio por lo que se desprende la falsedad de lo mencionado en el artículo del periódico de que «había prometido reunir a la Junta Directiva y no lo había hecho por encontrarse en paradero desconocido». Tales afirmaciones no se sostienen por lo relatado anteriormente; y como el artículo no declara quién realiza las declaraciones de parte de la nueva Junta Directiva, nos reiteramos en la falsedad de las mismas.

4.º) En los días que median entre el nombramiento y la Asamblea General del día 9 de julio, las llamadas de asociados al Presidente en su despacho particular fueron numerosas interesándose por cuándo se produciría la aprobación de la enmienda, qué se debería hacer con las bajas de máquinas, qué se estaba haciendo en la calle para contactar con las empresas que no eran asociadas, etc., etc., etc.

Todos llamaban al n.º de teléfono que el Presidente había dado para su localización, por lo que no deja de ser «extraño» que el periódico manifieste que «nadie respondía al teléfono de contacto» cuando se trata de unas oficinas con horario de mañana y tarde, en donde asociados y miembros de la Junta Directiva, han localizado y hablado con el Presidente. Y, de todo ello se deduce, que ese periódico ni siquiera se ha molestado en una mínima comprobación de un hecho tan grave como el de afirmar que un Presidente dá un teléfono para que nadie responda, menospreciando a un colectivo

ACTUALIDAD DE ESPAÑA

que lo ha votado.

Imprensentable por parte de ese periódico.

5.º) Ante todo éste cúmulo de despropósitos irresponsables acaecidos por ese periódico, esta Junta Directiva así como su Presidente, requieren a ese periódico para que en su próximo número rectifique, mediante la comprobación de cuanto aquí manifestamos, el artículo aparecido en su publicación de la primera quincena de julio. Aclaren con nombres y aquellidos quién o quiénes le facilitaron tal información errónea y llena de falsedad, dejando por parte de ese periódico a APEMARE y sus asociados en la honesta posición que le corresponde, reservándose ésta última si así sus asociados lo estimasen oportuno cuantas acciones legales le coresponda, como asimismo al Presidente y su Junta Directiva por si la información vertida por ese periódico entrañase daños y perjuicios irreparables en cuanto a la imagen y honestidad de la Asociación o sus miembros.

Esperamos por parte de ese periódico sea atendida con profesionalidad la petición que aquí formulamos con la publicación de la presente carta, y la rectificación por parte de ustedes de la información aparecida con la misma espectacularidad que el artículo acontecido, poniéndonos a su disposición para cuanto necesiten aclarar en torno a los hechos acaecidos.

Atentamente

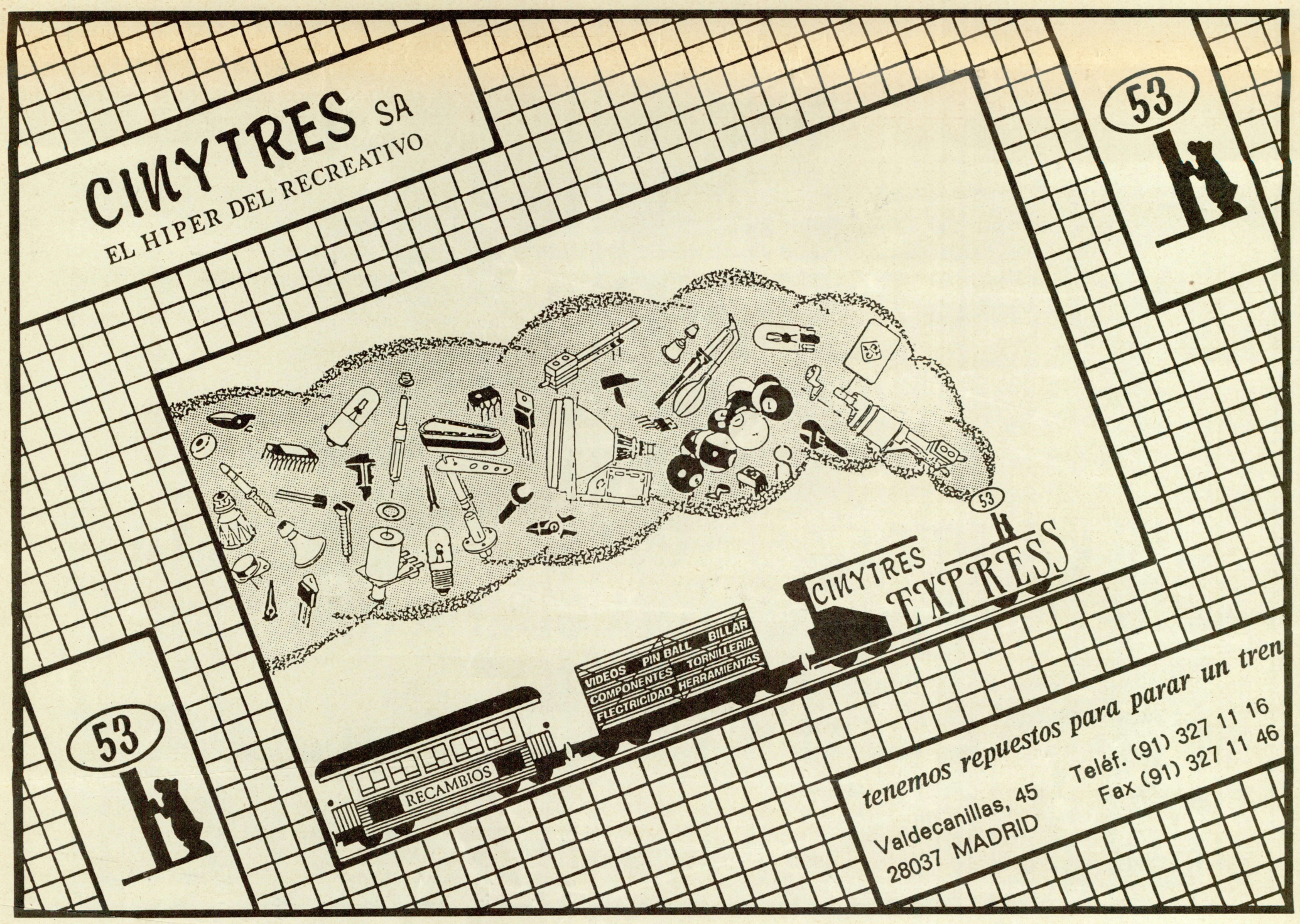
Todos no han firmado

Como complemento a la información que publicamos en esta página, desde «ER» hacer constar solamente un detalle. La carta de fecha 30 de julio firmada teóricamente por la Directiva de APEMARE y recibida en esta redacción a comienzos de septiembre no incluía la de José Romero Bonilla, que en las elecciones fue designado por la Asamblea soberana de la asociación para el cargo de vocal.

José Romero no ha firmado esta carta y, en consecuencia, no se puede decir que la Directiva en pleno de APEMARE la haya respaldado, sino en cualquier caso la mayor parte de la misma.

Precisamente en el transcurso de la tercera semana de septiembre José Romero presentaba su dimisión como vocal de la Junta Directiva porque considera que «las cosas no se están haciendo bien».

Por último, para los mal pensados, que siempre los hay, sólo decirles que don José Romero Bonilla no fue quien hizo las manifestaciones que reproducíamos en «ER» en boca de «algunos miembros de la Directiva de APEMARE» en el sentido de que el recién elegido Presidente se encontraba en paradero desconocido. Quienes las formularon han respaldado la carta que reproducimos y que acompaña a este escrito. •



INCREIBLE
HASTA EL 1 DE NOVIEMBRE

TODO

POR SOLO

325.000,-Pts. + IVA

ORDENADOR IBM

Procesador 80286 a 10 MHz.
Disketera de 3½" y 1,44 Mb.
Disco duro de 30 Mb.
Monitor VGA monocromo.
Ratón y Sistema Operativo.
Windows (entorno de ventanas de fácil manejo).
Paquete integrado (textos, gráficos, base de datos, hoja de cálculo).

IMPRESORA de 80 columnas y 180 c.p.s.

Y

PROGRAMA COMPAS
para la Gestión de Empresas Operadoras

SI LAS TASAS SON SU PROBLEMA
ELIMINELO CON UNA BUENA GESTION

COMPUDATA S A

COMPUDATA, S.A.

GRAN VIA Nº 68
48011 - BILBAO
Tfno.: (94) 442.27.35 FAX: (94) 441.14.56

IBM Concesionario Autorizado

ACTUALIDAD DE LAS AUTONOMIAS

Una reciente inspección fiscal refuerza las tesis empresariales vascas

Las asociaciones aspiran a que el gravamen sólo sea devengado por las máquinas que funcionen el 1 de enero de 1991

La reunión entre el organismo de coordinación tributaria de las tres Diputaciones Forales y la Consejería de Economía y Hacienda del Gobierno vasco, que debía celebrarse el lunes 24 de septiembre, se preveía como decisiva para determinar si finalmente se obtendrá un aplazamiento en el pago de la tasa en esta comunidad. Los resultados de una inspección fiscal relativa al año 1988, y cuyos resultados han aflorado recientemente, permiten albergar ciertas esperanzas porque a tenor de esas cifras es posible extraer un criterio más real del estado del sector. Sus guarismos parecen que ya han hecho recapacitar a más de un político vascongado.

Las respectivas asociaciones empresariales del País Vasco han planteado a la Hacienda Foral la posibilidad de obtener hasta tres años de aplazamiento.

Esta circunstancia, no obstante, implica una modificación de la vigente normativa foral a este respecto.

No se trata de algo sencillo por cuanto se trataría de regular el pago del gravamen complementario de forma distinta a como lo estipula el Ministerio de Economía y Hacienda.

La petición empresarial, que inicialmente ha encontrado buenos visos en círculos fiscales vascos, consistiría en que el gravamen complementario fuera devengado por aquellas máquinas recreativas en explotación a partir del 1 de enero de 1991.

Las declaraciones de varios políticos y el balance de una inspección pueden favorecer las intenciones de la Confederación de operadores

De esta manera, se conseguiría que pagaran solamente aquéllas que realmente se entienden como «rentables», pues no habrán sido dadas de baja el 31 de diciembre de 1989.

Pago trimestral

Por otro lado, en carta remitida al diputado de Haciendas y Finanzas de las respectivas Diputaciones Forales, las asociaciones solicitan para 1991 les sea posible efectuar el pago de forma trimestral, en vez de mediante dos pagos anuales.

Aunque el escepticismo impera, ciertas dosis de optimismo se legitimarían si el sector obtuviera un aplazamiento destacado y paralelamente no fuera precisa la tramitación de avales a intereses superiores al 11 por ciento.

Fuentes consultadas por esta redacción han insistido que, si bien cada provincia posee un director de la hacienda foral adscrito a diferente partido político (en Vizcaya el PNV, en Guipúzcoa Eusko Alkartasuna y en Alava el PSOE), la postura final tendría un carácter único.

No hubo «5 de septiembre»

Reiteradamente desde «ER» hemos destacado que muchas de las actuaciones del Gobierno vasco se basaban en los acuerdos verbales que, por supuesto, están fundamentados en el principio de buena voluntad.

En este sentido, a pesar de que Euzkadi carece de una reglamentación sobre máquinas recreativas —y por tanto le afecta el emitido recientemente por la CNJ—, el pasado 5 de septiembre no fue menester que las empresas operadoras satisficieran los trámites exigidos para tal fecha en otras autonomías del Estado.

La adopción de tal medida corresponde a la Dirección de Juego, que ya se encuentra viviendo fechas preelectorales. •

El gravamen del 83 colea en Guipúzcoa

Mientras el sector en general afronta el pago del gravamen complementario de 1990 e intensifica las conversaciones para clarificar el correspondiente a la tasa, en la provincia de Guipúzcoa permanece en plena abullición el relativo al gravamen complementario de 1983.

Cuando en aquella lejana fecha fue aprobado, la asociación guipuzcoana, AGUIMAR, planteó recurso ante los tribunales alegando defectos de forma en la presentación de los impresos.

Transcurrido un tiempo la Audiencia se pronunció favorablemente a la interposición empresarial. Realizados nuevamente por Hacienda los formularios ésatos fueron enviados fuera del plazo previsto por la legislación.

De ahí que AGUIMAR recurriera nuevamente esperando en estos momentos la decisión definitiva del Tribunal Superior de Justicia del País Vasco.

No deja de ser pintoresco que siete años después todavía colee el famoso gravamen complementario que en el año 1988 incluso encontró el respaldo del Tribunal Constitucional.•

electrónica JOGA s.l.
Recambios para máquinas recreativas y placas en general
Novedades:
MOONWALKER — RAIDEN — MUSTANG
Condesa de Pardo Bazán, 22 bajos
Tel. (93) 340 22 32
Telf. móvil 908 13 02 60 — 08027 Barcelona

ACTUALIDAD DE LAS AUTONOMIAS

Andalucía

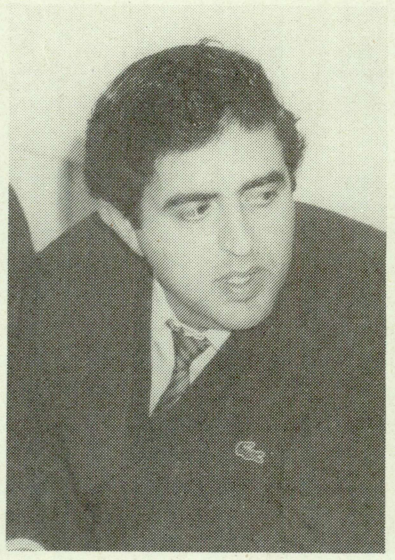
ANMARE recuerda la inseguridad jurídica del sector

ANMARE mantuvo reunión ordinaria en Antequera el pasado jueves 13 de septiembre con un tema prácticamente exclusivo sobre la mesa: debatir acerca de las posibilidades que se abren para lograr un aplazamiento en el pago de la pertinente tasa por explotación de máquinas tipo «B».

La cita en la población malagueña tenía la particularidad añadida de que contaba con la participación de otras asociaciones radicadas en la región. De esta manera, se pretendía poner de relieve el sentimiento de solidaridad que en estos momentos une a todos los segmentos empresariales por encima de las discrepancias asociativas.

Manuel Díaz, Presidente de ANMARE, insiste en la solicitud que su asociación autonómica propone. «Un fraccionamiento a tres años ofreciendo garantías propias del patrimonio de la empresa, ya que no podemos estar sujetos a la inseguridad jurídica que habita en el sector respondiendo con nuestros bienes personales».

En parecidos términos se expresa José Miguel Ojeda. El recientemente elegido Presidente de APEMARE advierte que las empresas crediticias están incluso pidiendo el patrimonio personal para avalar la concesión de un determinado aval, en vez del productivo propiamente de la empresa.



Manuel Díaz
Presidente de ANMARE

Inicialmente el contacto establecido con el Director General de Tributos permite albergar esperanzas, aunque quizás no se consiga un aplazamiento de tres años como persigue lograr ANMARE.

Recientemente la Consejería de Hacienda de la Junta de Andalucía reconocía que, en efecto, los porcentajes recaudatorios en esta comunidad son sensiblemente más bajos que en el resto del Estado.

A 30 de junio se estimaba en 9.000 el número de máquinas que obtuvieron la Baja. Las previsiones de concesión de la Baja para el 31 de diciembre próximo se sitúan en torno a los 15.000 modelos del actual parque de máquinas recreativas.•

Molina, nuevo Viceconsejero de Gobernación

Francisco de paula Molina, Director General de Política Interior, ha sido designado como el segundo de a bordo del Consejero de Gobernación, Angel Martín-Lagos Contreras.

De esta manera, desde el pasado mes de agosto viene desempeñando el cargo de Viceconsejero de Gobernación a la vez que, mientras el Consejo de Gobierno no se define acerca de la regulación propiamente de Juego, mantiene también vigente sus funciones en la Dirección General de Política Interior.

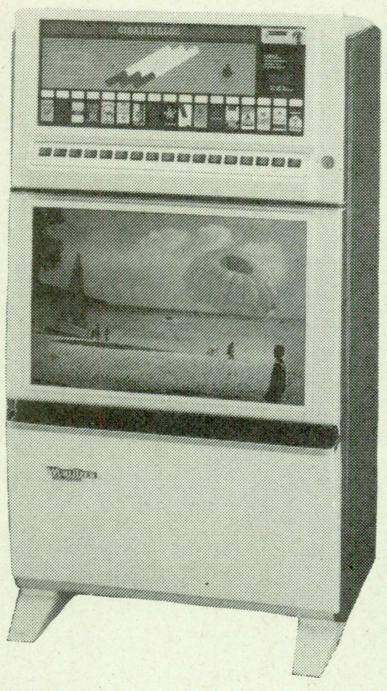
Durante las últimas fechas desde diversos estamentos sectoriales se había barajado la posibilidad de crear nuevamente la Dirección General del Juego. El propio Molina, a la vez que consideraba inminente el nombramiento del nuevo Director General de Política Interior, ha manifestado a «ER» que cree impensable tal cosa.

Desde estas líneas queremos desear éxitos a Francisco Molina en su nuevo cargo que, de todas formas, no supone un alejamiento definitivo del sector del automático por cuanto sigue dentro de la Consejería de Gobernación. Su trato siempre ponderado hacia el sector en general y

automatic s.a.

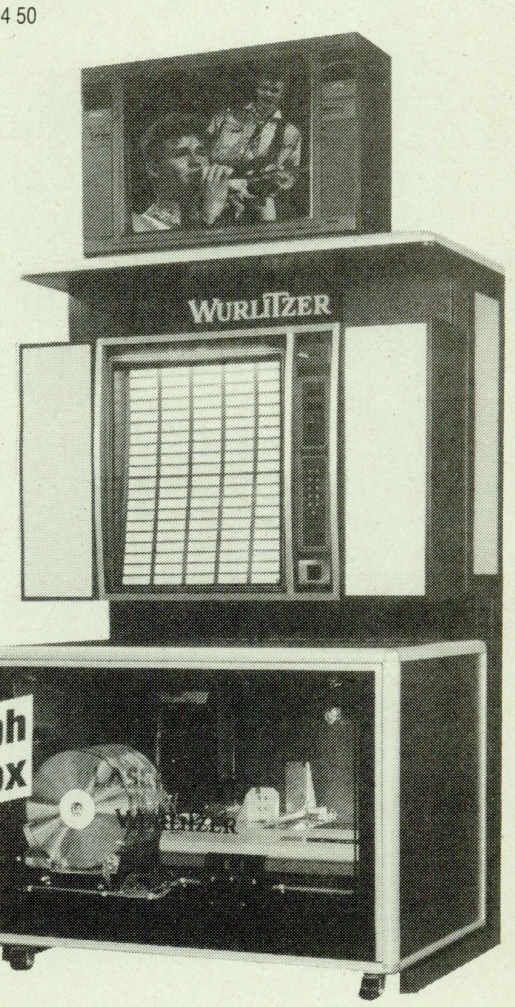
Nos encontrará en el stand n.º 221 de FER'90

fax: 34 (9) 34109764
08028 barcelona: juan güell, 226 / tel. (93) 322 44 11
(télex 54171 autm e)
28010 madrid: santísima trinidad, 1 / tel. (91) 448 98 50-54
07015 palma de mallorca: tte, mulet, 29 / tel. (971) 23 21 21
29009 málaga: pajaritos, 13 / tel. (952) 27 16 99
46021 valencia: cardenal benlloch, 60 / tel. * (96) 360 12 81
48009 bilbao: juan de ajuriaguerra, 4 / tel. (94) 423 33 67
15002 coruña: curros enríquez, 11 / tel. (981) 20 24 50



DISTRIBUIDORES DE CIGARRILLOS «WURLITZER»
— Varios modelos
— Seleccionador de monedas electrónico con admisión de 7 tipos de monedas distintos
— Cambio automático autorrecargable.
— Sistema de contabilidad «cashguard»

TOCADISCOS «WURLITZER» *COMPACT DISC*
— Varios modelos
— Alta tecnología
— Amplificador de 200 W de potencia de salida
— Estéreo, 6 altavoces de 3 vías



LASERGRAPH «WURLITZER»
— Reproducción de imagen y sonido (Video Clips) mediante lectora láser
— Amplificador de 200 W de potencia de salida
— Accionado por monedas

Wurlitzer Lasergraph Video Juke-Box

NEWMATIC, S.A.

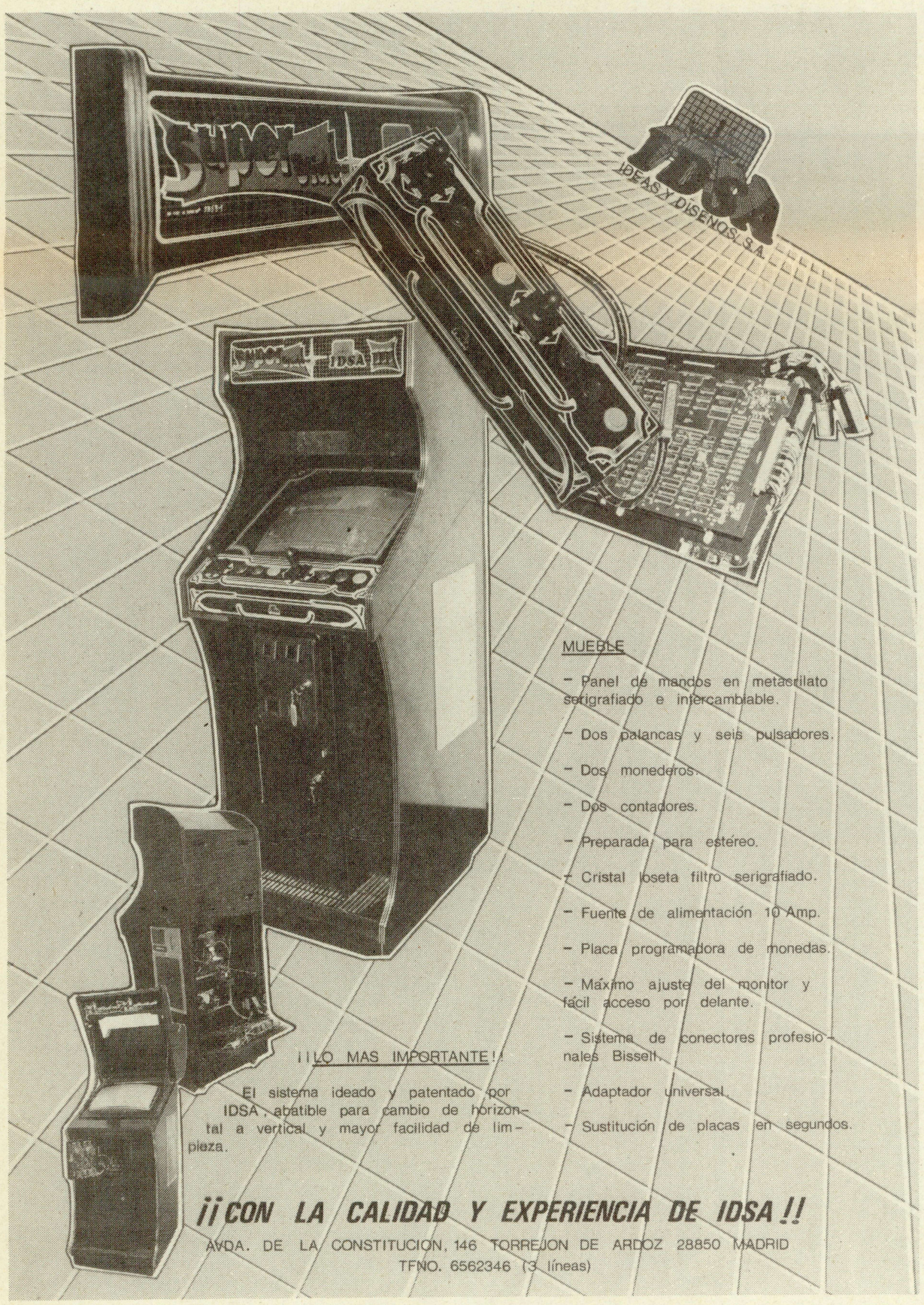
Les ofrece: — Las máquinas más rentables
— Porque tenemos los mejores modelos
— El mejor servicio técnico
— Porque reparamos en «24 horas»
— Garantizado

SERVIMOS A PROVINCIAS

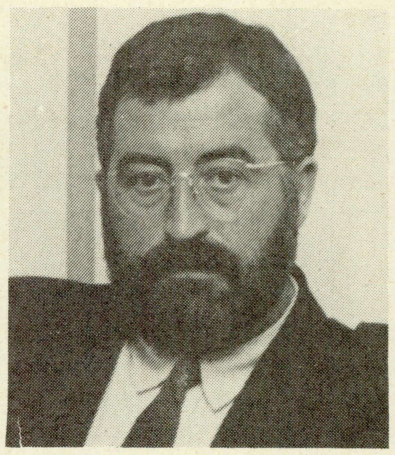
- *Todo en «A» y «B»*
- *Billares y futbolines*
- *Segunda mano*
- *Transformaciones, placas y mantenimiento*

VENTAS: **Amable Imedio Duperier**
SERVICIO TECNICO: **Antonio Luque y Juan Carlos López**

Calle Ercilla, 29 (Aparcamiento propio)
Telf. (91) 239 43 00 — 28005-MADRID



ACTUALIDAD DE LAS AUTONOMIAS



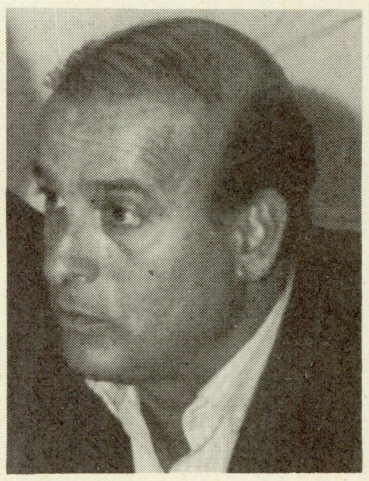
Francisco de paula Molina, Viceconsejero de Gobernación

a este medio en particular son la mejor tarjeta de visita.

Precisamente el miércoles 19 de septiembre se produjo la prevista visita institucional de responsables de ANMARE a Francisco Molina con el objeto de felicitarle por su nombramiento y reconocer la tarea desarrollada en los últimos meses desde su anterior cargo.•

Cantabria

El gravamen del 5 % podría quedar abolido



Juan Hormaechea Presidente de Cantabria

Cantabria es otra de las comunidades donde la autonomía, ante la imposibilidad de obtener tajada por la vía directa de sus propias competencias sobre el Juego, ha procurdo extraer un porcentaje del gravamen de la tasa sobre el juego.

Al igual que ocurre en otras afectadas por este recargo en las últimas fechas el colectivo empresarial ha multiplicado sus reuniones con representantes del Gobierno autónomo que preside Juan Hormaechea.

El pago de la tasa sobre el Juego aprobada por Congreso y Senado ha cuadruplicado las aportaciones al fisco de las empresas operadoras también en esta región que, además, deben satisfacer ese 5 por ciento.

Al cierre de la presente edición la Asociación Cántabra, ACEO, había mantenido reuniones con la Delegación Especial de Hacienda en Cantabria tratando de lograr un aplazamiento de hasta dos años.

Asimismo se perfilaba un encuentro con el Consejero de Hacienda, David Puebla, que finalmente sería quien se definiera. No debe olvidarse que Puebla fue quien a mediados de 1988 traslado al Parlamento regional la posibilidad de obtener el gravamen, que luego sería aprobado por la Cámara.

Fuentes de ACEO no han descartado que el Ejecutivo *regional se planteara la* posibilidad de cobrarse únicamente el 2 por ciento.•

Aragón

El Gobierno Civil de Zaragoza desmiente los atascos y habla de fluidez el «5-S»

Dicen que quien la sigue la consigue y, al fin, esta redacción pudo hablar con el Secretario de la Delegación del Gobierno en Zaragoza, Juan José Rubio, para comentar las vicisitudes acaecidas en durante las últimas semanas en la gestión relacionada con el automático.

Rubio ha confirmado el presentimiento que adelantábamos en nuestro número anterior cuando decíamos que probablemente la Comisión Nacional del Juego ya habría respondido a una consulta planteada por el organismo zaragozano relacionada con la tramitación de Bajas definitivas antes del 30 de junio. El Secretario del Gobierno Civil ha indicado que

ACTUALIDAD DE LAS AUTONOMIAS

en fecha 10 de agosto comenzaron a tramitarse todas las solicitudes manteniendo la fecha previa al 30 de junio.

Rubio desmiente cualquier clase de atasco ante las ventanillas en vísperas del 5 de septiembre (5-S) señalando que la fluidez ha sido la nota predominante y que la atención al ciudadano ha prevalecido.

Respecto de las manifestaciones recogidas en el Gabinete de Prensa de la Delegación del Gobierno y de las cuales «ER» se hacía eco en su número 79, el Secretario del Gobierno Civil manifiesta su «sorpresa y extrañeza porque sus componentes no están autorizados a hacer valoraciones sobre estas cuestiones».

En cualquier caso, los funcionarios de este ente administrativo deberían preocuparse de averiguar cuánto hay de verdad en tales afirmaciones y si realmente obedecen a algún motivo veraz, antes de tratar de encontrar a la persona de ese gabinete que ha formulado las declaraciones. •

presidente del Ejecutivo autónomo pudo haber influido para que le fuera otorgada la concesión de la lotería autonómica a una sociedad con anterioridad a la convocatoria del concurso público. •

Canarias

Gravamen y tasa, sobre la mesa en el diálogo entre el sector y Hacienda

Durante las últimas fechas se han intensificado el número de reuniones entre representantes sectoriales y miembros de la Consejería de Economía y Hacienda del Gobierno de Canarias.

La última de ellas se celebró en Las Palmas de Gran Canaria con el objeto de sentar las bases para lograr un aplazamiento en el pago de la tasa.

APEMARTE aspira a tres años, pero la conclusión extraida a partir de las primeras conversaciones es que las autoridades fiscales aceptarían dos años.

A la espera de la determinación definitiva, el hecho más significativo de las últimas semanas en el archipiélago es que Luis Lerín retoma la presidencia de la Asociación de Operadores de Tenerife (APEMARTE) después que Recaredo Ovalle decidiera abandonar «porque entiendo que las aspiraciones asociativas podrán ser defendidas ante la Administración mucho mejor si yo no estoy en ese puesto».

Ovalle, a propuesta de la Junta Directiva, ocupa en estos momentos el cargo de Vicepresidente.

Por cierto, pregunta dirigida a los inspectores de negociado del juego del Gobierno autónomo: ¿por qué se están levantando actas a las operadoras por no colocar en la máquina «B» un rótulo donde se certifique la prohibición de jugar a los menores de 18 años, si tal signo de identidad ya se encuentra serigrafiado en la misma máquina?¿Por qué esa duplicidad?•

Galicia

Barreiro, inhabilitado

El Tribunal Supremo ha decretado la suspensión de Xose Luis Barreiro para cualquier tipo de cargo público al estimar que en su actuación como Vicepresidente de la Xunta de Galicia cometió el delito de prevaricación.

Como los lectores de «ER» conocen en octubre de 1989 el Tribunal Superior de Justicia de Galicia sentenció que no existían suficientes argumentos para condenar a Barreiro por tal delito, pero la fiscalía decidió recurrir ante el Supremo que en esta ocasión sí se ha pronunciado en contra del exVicepresidente de la Xunta.

Xose Luis Barreiro ha acogido con serenidad la notificación de la sentencia que le inhabilita para participar o aspirar a cualquier cargo público por un período de seis años.

El origen de este contencioso radica en que Barreiro durante su etapa como Vice-

DATAMAT, S. A.

IMPORT - EXPORT

ULTIMAS NOVEDADES EN PLACAS DE VIDEO-JUEGOS

CAPCOM'S CP-SYSTEM

TODOS LOS JUEGOS DE ESTE SISTEMA SE PUEDEN TRANSFORMAR

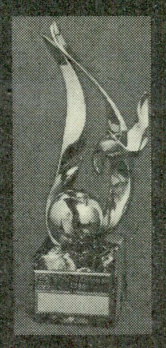
MAGIC SWORD / MEGA TWINS
MERCS / «1.941» / UN SQUADRON
FINAL FIGHT / DYNASTY WARS
WILLOW / GHOULS'N GHOSTS

- BURNING FORCE (NAMCO)
- SPLATTER HOUSE (NAMCO)
- AIR BUSTER (NAMCO)
- D. DYNAMITE (TECMO)
- C. FIGHTER (KONAMI)
- RAIDEN (SEIBU)
- ETC.

Licenciado Poza, 73 - 48013 BILBAO ☎ (94) 442 53 14
Télex 34224 DAMT-E - Fax (94) 442 53 18

Somos los primeros

TROFEO ANDEMAR 1983 y 1984
A LA MEJOR IMAGEN COMERCIAL



SOMOS LOS PRIMEROS

Podemos decirlo con orgullo: Somos los primeros de nuestro sector que nos establecimos en Valencia y pocos nos anticiparon en toda la Nación.

Hemos superado nuestras Bodas de Plata, vendiendo y explotando las mejores máquinas y acumulando vitalidad y eficiencia para dar el mejor servicio.

Lideramos un sólido grupo valenciano al que hemos agregado colaboraciones en varios puntos geográficos para el mutuo desarrollo.

Defendemos siempre a nuestro cliente y amigo el operador, ofreciendo fórmulas de asociación que respetan al hombre que trabaja con nosotros, apoyando nuestra fe en el futuro de ambos.

ELEVAL
Electrónicos Valencia S.A.

ELEVAL, S.A.
CARCAGENTE
Baronesa Sta. Barbara, 7 A
Tel. (96) 243 03 50

COINLAND, S.A.
VALENCIA
Salón «Rey de Oros»
Játiva, 20
Tel. (96) 352 34 06

MAQUITER, S.A.
TERUEL
Miguel de Cervantes, 12
Tel. (974) 60 40 19

ELEVAL, S.A.
PUERTO SAGUNTO
Reina Isabel II, 10
Tel. (96) 267 22 92

EMASA
ALICANTE
Camino Cruz de Piedra, 17
Tel. (96) 526 40 77
Fax (96) 526 40 77

ELEVAL, S.A.
VALENCIA
Guadalquivir, 84
(Horno de Alcedo)
Tel. (96) 376 51 51
Averías: Tel. (96) 376 55 55
Fax (96) 376 51 51

CONARE, S.A.
GANDIA
Benissuai, 12
Tel. (96) 286 68 05

RECREATIVOS XATIVA, S.A.
XATIVA
Cosmógrafo Ramirez, 15
Tel. (96) 227 50 85

CALESA
CALPE
Avd. Norte, 14
Tel. (96) 583 12 64

FER'90

FER cumple su quinto año en el recinto ferial barcelonés

La tercera edición de la crisis

El mismo escenario que hace dos años sirviera de marco para un sector industrial que comenzaba a constatar los primeros efectos de una nueva dirección gubernamental respecto del juego, sirve de punto de referencia en esta ocasión para la FER'90: el Palacio de Victoria Eugenia.

No cabe duda que la proyección futura del sector depende en mucho grado de lo que FER pueda dar de sí, por algo es la feria que aglutina a todo el sector y que sirve como punto de referencia incuestionable de un segmento empresarial y económico de gran trascendencia en este país.

En cualquier caso, los portavoces activos del automático deberán aprovechar el evento y la visita de muchos operadores para hacer un balance de las últimas actuaciones y, sobre todo, de lo que se avecina.

El rey del futbolín

RECREATIVOS PRESAS se autodenomina el «rey del futbolín» por ser la primera y única empresa española dedicada íntegramente a la fabricación de este tipo de máquinas desde hace siete años.

Observamos el futuro con optimismo, pero el mercado precisa de una renovación tanto en matertiales como en formas y acabados acordes con los tiempos que vivimos.

En FER'90 presentamos hasta siete modelos distintos. La gama más extensa.

Uno de los modelos es único en su género, pues se ha concebido como un gran futbolín profesional pero pensado para uso exclusivo del particular. De ahí que pueda jugar desde un niño de 4 años hasta un joven de 80.

El hecho de que no tenga mecanismos incorporados reduce su precio en el mercado enormemente.

FER'90

Nuestro parecer...

Escepticismo

Decíamos en el número especial dedicado a la FER'89 el pasado diciembre que aquel certamen debía significar el punto de arranque para una industria aquejada de una endémica incertidumbre. Casi un año después las constantes son las mismas sin que desde la Administración se vislumbren a ciencia cierta soluciones reales.

La FER'90 coincide con la definición gubernamental acerca del pago de la tasa por explotación de máquinas recreativas. Unas cantidades muy duras que en estos momentos ya están haciendo reflexionar a más de uno de los responsables autonómicos en materia fiscal sobre la oportunidad de mantener recargos sobre la tasa si no quieren ver perder la «gallina de los huevos de oro» que ha sido la industria del automático definitivamente.

De nuevo depositamos en la FER parte de nuestras ilusiones de relanzamiento, pero con escepticismo: sólo un fabricante ha pretendido y ha logrado homologar su máquina «B».

Resulta triste, pero desde luego responde a la realidad con que en estos instantes se enfrenta toda una industria, mientras las empresas de fabricación prosiguen reduciendo sus plantillas.

FER'90, la cita ineludible

El automático afronta su tercer certamen de la crisis con cierta indiferencia

Sea cual fuere el momento que atraviesa el sector del recreativo, ciertamente la FER está ahí para celebrarse y exponer aquéllo que constituye su realidad del momento. A la espera de lo que FER'90 depare, a continuación esbozamos las características principales del certamen y aquellas informaciones más significativas a las que esta redacción ha tenido acceso.

El Palacio de Victoria Eugenia, escenario de FER'90

Nuevamente el sector del recreativo utiliza la ciudad de Barcelona para dar a conocer el balance del año en curso y, en esta ocasión a tenor de las fechas, de exhibir los productos que deberán presidir el aspecto comercial durante la temporada que comienza.

Asimismo un año más las previas del certamen se han vuelto a ver sacudidas por la rumorología propia de este sector hasta el punto de cuestionar la celebración.

Las tres jornadas de la FER'90 resultan novedad bajo todos los aspectos. Así, los primeros días de octubre resultan atípicos por cuanto nunca se consiguieron unas fechas tan cercanas al mes de agosto y, por otro lado, se inaugura una nueva fórmula cual es que los expositores darán a conocer sus productos miércoles, jueves y viernes.

Presencia confirmada

La organización de la Feria Española del Recreativo (FER) corre a cargo de la Asociación Española de Fabricantes y Comercializadores de Máquinas Recreativas y de Azar (FACOMARE); INTERALIA, que se ocupa de la gestión, y la institución «Feria de Barcelona», encargada por quinta vez consecutiva de facilitar todo el apoyo logístico, así como las instalaciones del recinto ferial.

A 7 de septiembre de 1990 la organización había confirmado la presencia de 66 firmas expositoras, a las que deben añadirse «stands» con seis publicaciones especializadas en la información sectorial —entre ellas obviamente «Informe Quincenal sobre el Recreativo»— y seis asociaciones empresariales nacionales y una autonómica.

Tales guarismos referidos a metros cuadrados significa que esta fecha se había asegurado el 80 por ciento de la *superficie total en el Palacio* de Victoria Eugenia, el mismo escenario de la edición correspondiente a 1987.

El crisol de autoridades que se dio cita en la anterior edición, recogido en esta imagen de tiempos no necesariamente mejores

Renovación

FER'90 tiene la particularidad añadida de que por vez primera contiene el sello de certamen internacional.

Desde el principio la organización manifestó su ilusión por ver entre los expositores a más de una decena de empresas radicadas fuera de nuestro país. No obstante, se era plenamente consciente de la acusada diferencia del sistema de juegos que existe en España comparado con el de otros países europeos.

El sector del automático en España a través de su corta pero dilatada historia ha manifestado reiteradamente su considerable dosis de dinamismo. De esta manera, a pesar de la crisis latente entre el diferente empresariado, ha buscado reiteradas fórmulas alternativas.

En la edición anterior «bowlings», billares y «jukes-box»

FER'90

ocuparon la mayor parte de la expectación. No sería sorprendente que en la presente las máquinas de dardos volvieran a manifestarse con insistencia al igual que ha ocurrido en eventos similares desarrollados meses atrás.

Autoridades

Al cierre de la presente edición no se había podido confirmar la asistencia de autoridad alguna al acto de inauguración del certamen.

Como recordarán nuestros lectores en 1989 participaron en la primera jornada representantes de Catalunya, Andalucía, Baleares, Canarias y la Comisión Nacional del Juego.

La FER'90 coincide con el tercer año de la crisis en que se haya sometido el sector del recreativo. Curiosamente

En la anterior edición RECREATIVOS FRANCO delegó en ORENES la exhibición de sus modelos. Este año ha confirmado su asistencia

La asistencia de profesionales de toda España resulta toda una incógnita este año

los mismos de Santiago Mendioroz como Secretario de la CNJ. Esta situación ha conducido a un estado de cierta indiferencia y desencanto entre los propios profesionales que sólo los resultados de la feria se encargarán de confirmar o desmentir.

La última relación de empresas participantes, según datos de la organización, eleva a alrededor de ochenta el número de empresas que acuden, destacando la asistencia definitiva de ocho empresas procedentes del extranjero. •

VIDEO TANDON, S.L.

c/. Lluís Sagnier, 61, bajos — 08032 BARCELONA

Tiene el placer de comunicar
a todo el sector del Recreativo la apertura de sus locales,
para ofrecerles a Uds., Fabricantes, Comerciales y Operadores
nuestros servicios de:

MONTAJE
COMERCIALIZACION y
REPARACION

de placas de video juego.

Les atenderemos en FER'90 Stand 323

Con esmerada atención atenderemos su llamada telefónica o su grata visita.

TEL.: (93) 347 87 37 — FAX: (93) 347 87 37

VIFICO S.A.

MAQUINAS RECREATIVAS
Ctra. Guadalmar, 3, 4, 8 y 9
Polígono Villa Rosa
Tls.: (952) 23 72 86 - 23 88 27 - 23 88 29
Fax: (952) 23 74 19
29006 MALAGA

NEW FROM MERIT

PUB TIME II PLUS 2

MODELO UTILIZADO EN EL CAMPEONATO MUNDIAL DE DARDOS LAS VEGAS MAYO 1990

¡¡Ya llegó a España!!
Pub Time II Plus

— Sensor de fallo en lanzamiento del dardo
— 25 nuevos juegos, con el marcador para cricket
— Memorizador de porcentajes de acierto
— Juegos por equipos o individual
— Instrucciones de juego en castellano

ULTIMA NOVEDAD

BONE BUSTERS

NOVEDAD

ESTUDIAMOS CUALQUIER MODIFICACION

MENOS DE 250.000 pts.

«1.500 máquinas instaladas»

Todo tipo de accesorios

GRAN OFERTA

MAQUINAS USADAS DE «PRIMERA» MANO:
PIN-BALL GOTTLIEB

- RAVEN	43.000 Pts.
- HOLLYWOOD	61.000 Pts.
- GOLDWINGS	79.000 Pts.
- MONTECARLO	109.000 Pts.
- SPRING BREAK	121.000 Pts.
- ARENA	139.000 Pts.
- VICTORY	159.000 Pts.

Dart Mania

EXCLUSIVAS ESPAÑA PORTUGAL

FER'90

IDSA amplía oferta y mercados

Es tradicional que «Iniciativas y Diseño» (IDSA) no acuda con «stand» propio a los certámenes que se celebran a lo largo del año. Sin embargo, siempre ha sido posible encontrar un modelo que ilustre los productos de esta firma madrileña.

La FER'90 contará con la participación de IDSA a través del «stand» que COMERCIAL VICAS. David Porras advierte que en el certamen barcelonés podemos ver el «Super Video Idsa» en sus diferentes modalidades I, II y III.

Pero la fabricación de muebles para videojuego ya no es la única producción que sale de la factoría en Torrejón de Ardoz.

La crisis global del sector ha inducido a los directivos de IDSA a orientarse también hacia otros mercados como los dardos con el modelo «Dart-Idsa», que han adquirido proyección como consecuencia de los diversos campeonatos que han comenzado a celebrarse a lo largo de toda la Comunidad, y los futbolines de madera de haya y de muñecos de pata junta, de altos rendimiento en explotaciones radicadas en la zona centro del país.•

OPER COIN, participación por imagen

Al igual que ocurre con el resto de fabricantes no soplan excesivamente muy buenos vientos productivamente hablando para OPER COIN.

La firma vitoriana acusa lógicamente la crisis general del sector, pero finalmente ha manifestado su deseo de participar en FER'90 como una muestra de imagen corporativa de la empresa y de punto de reunión con todos sus clientes.

La nota más sobresaliente será precisamente algo que estará ausente: la falta de las máquinas «B». En su lugar podremos apreciar el «Oper Video», las máquinas de dardos, el «money-cross», la báscula y las diversas modalidades de mesas de billar, con toldo y sin.

La firma vitoriana no participará con ningún modelo de tipo «B» o «C»

La asistencia no es obstáculo para que OPER COIN reconozca que el certamen barcelonés no tenía que haberse celebrado en esta oportunidad «y nadie puede decir lo contrario», opinan fuentes de la empresa.•

VIFICO, a confirmar la línea de productos

Víctor Bosquín, a la derecha de la imagen, junto con uno de sus Directores Comerciales

La imagen de marca motiva a VIFICO el acudir a la presente edición de FER, «porque realmente no están los tiempos para demasiados gastos», reconoce Víctor Bosquín, Gerente de esta firma malagueña.

Quizás el aspecto más sobresaliente de su «stand» sea la novedad del «pin-ball», «Camera Action», un modelo que conserva la calidad del sello GOTTLIEB, y que se verá complementado con el ya conocido «Bone Buster».

Aparte de la conocida máquina de dardos, que ya destacara en Torremolinos el pasado abril, el operador atraido por los videojuegos dispondrá de la placa «Eroticktac».

Al cierre de la presente edición, VIFICO dudaba acerca de la presencia de una mesa de billar y de un «juke box» que pretende comercializar en la temporada que comienza.

Víctor Bosquín también garantiza un nuevo modelo infantil: el «Moto Manda».•

NAVISA acude esperanzada

Aspecto del «stand» de NAVISA en la pasada edición

«Navarra de Importaciones, S.A.» (NAVISA) está presente en FER'90, certamen al cual acude con ilusión y esperanzas, a pesar de que también esta empresa especializada en la fabricación y comercialización de componentes electrónicos padece la crisis sectorial de manera indirecta.

Jorge Mogilnicki reconoce que la problemática la apreciamos fundamentalmente en las principales empresas de fabricación, puesto que la escasa productividad redunda en nuestros pedidos, y lógicamente, la paulatina reducción del parque repercute en un menor número de demandas por parte de las empresas operadoras».

Aparte de material eléctrico y componentes electrónicos en el «stand» de FER'90 se comprobará la amplia variedad de accesorios para billar. «Precisamente porque estos productos no están sujetos a ningún tipo de tasa y en estos momentos experimentan un cierto auge», admite Jorge Mogilnicki.

Desde principios de año, NAVISA detenta la exclusiva para la comercialización en España y Portugal de los productos de la empresa de Taiwán, KAO KAO, y de la italiana, LM ITALIA, que está dedicada a material para billar con sugestivos tacos de aluminio y «carbón glass».

La firma pamplonesa dispone de una amplia red de entrega de repuestos y componentes en toda España.•

FER'90

IBERJUEGOS'92, en la línea del video

Veinticuatro horas antes del inicio de la FER'90 se cumplirá el primer año de existencia de IBERJUEGOS'92, pues el comienzo efectivo de la firma se sitúa en el 2 de octubre de 1989.

El festejo del primer aniversario quedará reservado para la intimidad, puesto que la empresa madrileña no participará con «stand» propio en la presente edición de FER'90. Julio Iglesias lo justifica en el hecho de que «se celebra en unos momentos de plena devaluación del sector y en estos momentos no responde a los verdaderos intereses del sector, sino a los de unos pocos».

Julio Iglesias junto con Plácido García se aliaron en febrero del presente año con Marcelino Mateo obteniendo el resultado de unificar proyectos e intenciones RECREATIVOS LIDER e IBERJUEGOS'92.

El resultado de todo ello es la saga de los «Video Líder» en su variante 1 y 2, así como el «Mini Líder», que han demostrado una perfecta fiabilidad debido a sus materiales de primera calidad.

La saga de los «Video Líder» continúa siendo la principal oferta de IBERJUEGOS

El monitor y el tubo son HANTAREX. Disponen de mando a distancia para la regulación de la imagen, botonero doble metálica, con ocho pulsadores, placa de créditos con displays indicador de tensión, cajón de monedas independiente y dividido, doble ventilador y 1 año de garantía.

La ausencia como empresa no evitará que en cualquier caso visiten el certamen para poder conversar con los clientes y amigos que han apreciado en IBERJUEGOS garantía de calidad.•

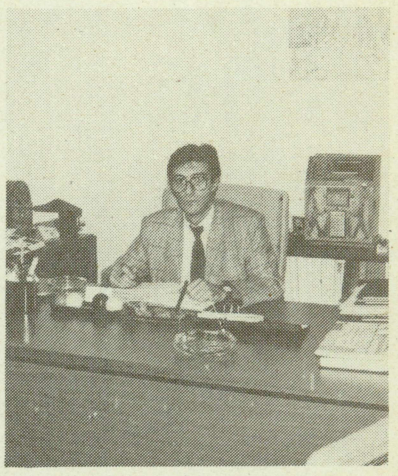
CINYTRES, un amplio catálogo de soluciones

Dudó hasta el último instante, pero definitivamente Alfonso Rodríguez decidió no acudir con «stand» propio a la FER'90 para exhibir los productos de CINYTRES considerando que en estos momentos la gente no está para grandes dispendios.

Como los lectores conocen CINYTRES es una firma especializada en la venta y fabicación de repuestos para máquinas recreativas con el fin de prestar un servicio integral y especializado a los profesionales del sector.

El ya popular tren de la firma madrileña se encuentra a plena marcha para servir como hipermercado del automático. Allí desde el fabricante hasta el mecánico de la operadora hallan la solución al diario problema técnico del modelo.

Para muestra un botón. Alfonso Rodríguez dispone en estos momentos de una oferta de 1.400 referencias respaldadas por aproximadamente 375.000 piezas en «stock». Será difícil que usted no encuentre aquéllo que ciertamente busca con insistencia.



Alfonso Rodríguez

Asimismo CINYTRES tiene la particularidad de ser la suministradora de repuestos de la extinta JUEGOS POPULARES. •

IPP prepara su nuevo mundial «pool»

Aspecto del «stand» de IMPORT POOL PLAY en la pasada edición

IMPORT POOL PLAY, la firma radicada en Valencia, representante exclusivo en nuestro país de las mesas de billar VALLEY, acude a la FER'90 con «stand» propio y un primer avance del Campeonato que cada año reúne en Las Vegas a los mejores jugadores españoles de «pool 8» y «pool 9» sobre mesas que llevan el sello VALLEY.

Los jugadores vencedores en la competición a celebrar en España en las mesas «Cougar ZD-4» y «Lynx» representarán a nuestro país en la cita estadounidense que se celebrará entre el 25 de mayo y el 3 de junio próximos.

El presente año el combinado español acudió por vez primera al torneo en el estado de Nevada cumpliendo dignamente frente a rivales de grande y larga experiencia.

Todo aquél que esté interesado en la participación en el torneo tendrá en FER'90 la oportunidad de obtener información directa de los requisitos de inscripción.

Para Roberto Aparicio, Director-Gerente de la empresa, «ahora es cuando empieza el gran auge del 'pool' y hay que brindar a los jugadores la mejor calidad, como ya ha sucedido en otros países».

Como proyectos más inmediatos figuran el continuar ofreciendo al mercado español las últimas novedades de Estados Unidos en mesas de «pool» y juegos de salón.

Aparicio anima a los asistentes a FER'90 para que intenten emular al veterano Paul Newman de «El color del dinero» jugando en la misma mesa de billar que aparece en el conocido filme.•

AUTOMATIC, pioneros en «vending»

Automatic apuesta por las máquinas de «vending» y los «juke-boxes»

En 1957 inició su andadura la empresa catalana AUTOMATIC, liderada por los hermanos Romagosa.

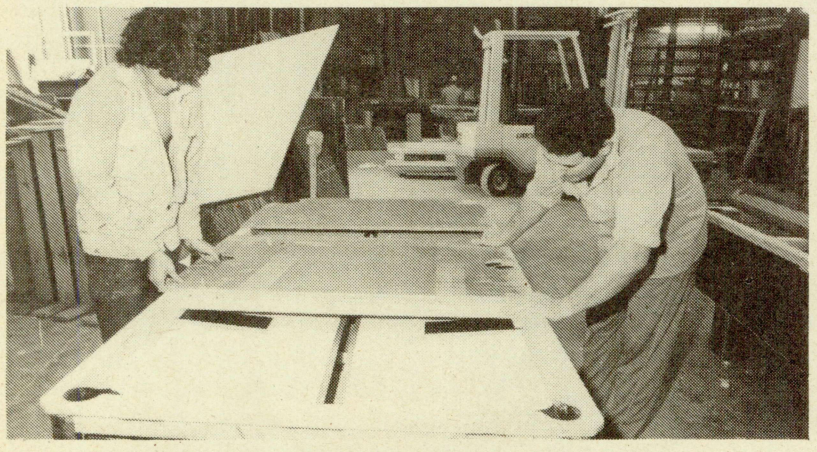
Pionera en España del «vending», es también una auténtica especialista en «juke boxes» y abarca asimismo productos de hostelería.

Este año acude a la feria barcelonesa con una expendedora de helados de la marca «Wurlitzer» como gran novedad. Además exhibirá nuevos «Compact disc» y diversas máquinas de «vending», junto con un amplio surtido de productos de hostelería, entre los que se incluyen hornos micro-ondas, cafeteras, hornos de convección, y un largo etcétera.

Ricardo Romagosa comenta que la línea de «vending» y hostelería que su firma representa puede ser una posible vía de salida para los operadores, ante el «estrangulamiento» que vive el sector recreativo.

AUTOMATIC, que tiene la representatividad en exclusiva para España de los productos WURLITZER, se ha volcado en estos últimos meses al sector del «vending», viendo el gran auge que están experimentando las máquinas expendedoras de pastas, caramelos, pastillas de chocolate... El dulce parece haber triunfado y AUTOMATIC no quiere perder su oportunidad.•

DELGO, en sintonía con la calidad



Los modelos de DELGO han adquirido renombre internacionalmente

La ilusión no se pierde en DELGO, S.A., la firma coruñesa cuyos billares ya están obteniendo el verdadero reconocimiento a nivel internacional, a pesar de la situación global de precariedad que padece el sector del recreativo.

No en vano, el propio Luis Delgado, Gerente de la empresa, reconoce que, «aunque el billar está exento de esa *problemática* mis principales clientes están inmersos».

Delegaciones en Suiza, la República Federal de Alemania, Portugal y Francia, éstas *dos últimas por partida doble*, son un ejemplo ilustrativo de que la calidad de sus acabados ha sintonizado con el gusto que pega fuerte en Europa.

La asistencia en FER'90 permite verificar varios de los nuevos modelos lanzados al mercado del billar y futbolín, segmentos que constituyen la actual producción de esta firma, y que denotan la alta calidad y presentación de los materiales.

Paralelamente puede verse un nuevo juego de tenis de mesa auténticamente innovador. •

FER'90

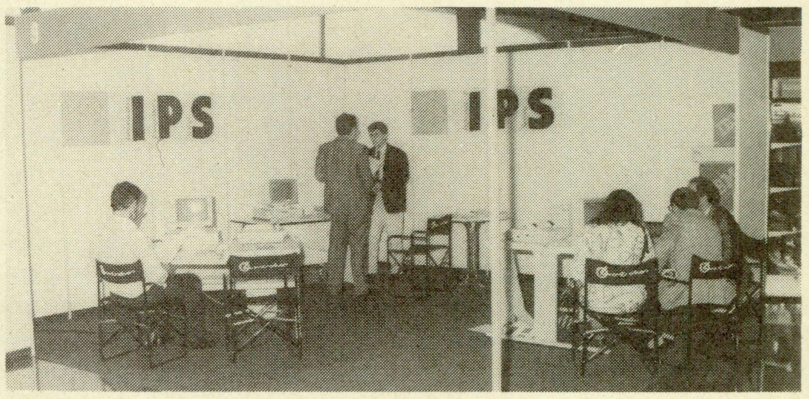
I.P.S., optimizando la informática

En 1985 Francesc Folguera hacía su incursión en el mundo del recreativo como especialista en programas informáticos de gestión dirigidos a las empresas operadoras.

En sólo cinco años la firma catalana ha introducido con gran éxito sus productos en todas las comunidades, amparada en su alto grado de especialización.

La expansión de I.P.S. ha traspasado también nuestras fronteras, llegando a algunos países de Sudamérica y de Europa.

Francesc Folguera, gerente de la firma, apunta como objetivo de su aventura empresarial el perfeccionamiento de los programas de gestión y la mejora, en general, de la informática aplicada al automático.



I.P.S. vuelve a la FER para exhibir su programa de gestión

La firma presentará en FER'90 su programa de gestión I.P.S.-Mac, con mejoras importantes en el control general de ingresos y gastos, en el control de «stocks» y en las terminales portatiles para entrar recaudaciones.

Tras el éxito alcanzado en la pasada edición de la feria barcelonesa, la empresa que lidera Francesc Folguera repite este año con la intención de ofrecer un servicio que cubra las necesidades del automático.

La difícil situación que atraviesa el recreativo no supone ningún obstáculo para I.P.S.; por el contrario, sus productos responden a las necesidades de este sector, cuyas empresas necesitan cada vez mayor control.•

COMELTRO, S.A.
COMERCIAL ELECTRONICA

El kit de su explotación

Todos nuestros acabados son de máxima calidad

Se lo Garantizamos

La inversión más rentable

Hacia otra dimensión

La estrella del kit

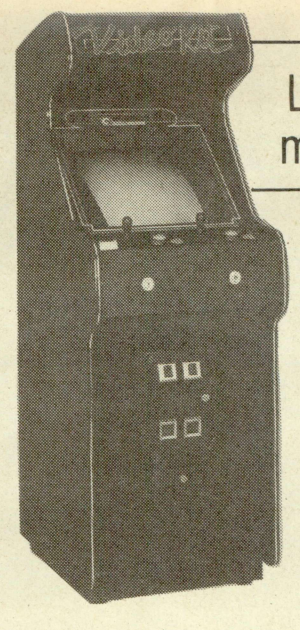
La mesa, un kit especial

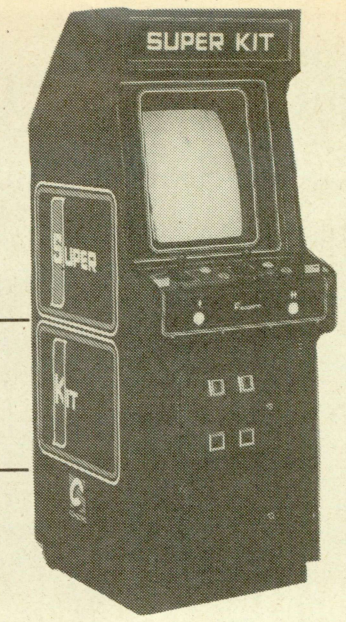
No corra riesgos, corra en Rich Rally

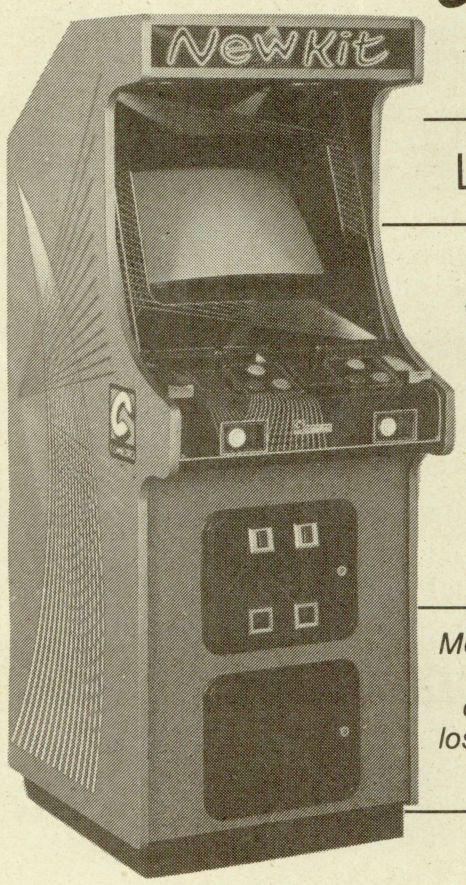
Mejor máquina tipo A elegida por los operadores gallegos

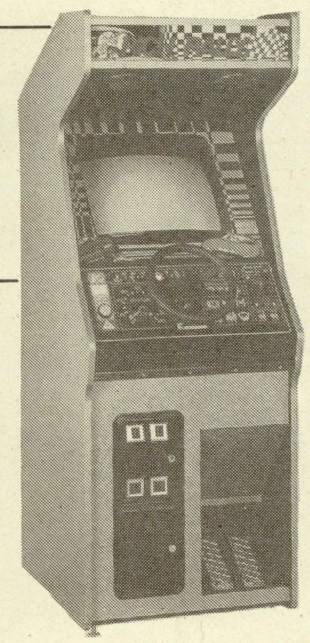
FER'90 Stand 308

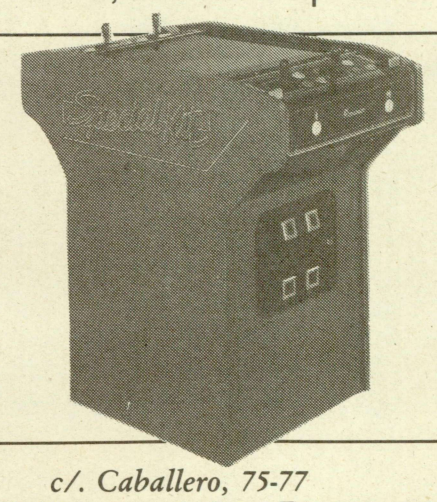
c/. Caballero, 75-77
Tels. 322 49 13 - 322 47 52 — Fax 322 44 32
08014 BARCELONA











FER'90

RECREATIVOS G.R., a la expectativa

En 1977 la empresa madrileña RECREATIVOS GARCIA RETUERTA se introdujo en el mundo del automático, especializándose en la fabricación de máquinas de tipo «A» y máquinas deportivas (dardos y futbolines).

La calidad y el buen precio son algunas de las características que distinguen los productos de la firma, entre los que actualmente destacan seis modelos de vídeo en diferentes medidas (para coche, deportes, mesa, moto, disparos y habilidad).

Estos, además, poseen selector electrónico para todo tipo de moneda, conector universal «jamma» para acoplar cualquier tipo de placa, cajón doble y ofrecen, asimismo, la posibilidad de montar el monitor en horizontal o vertical.

Los fabricados de RECREATIVOS G.R. S.A. estarán presentes en la feria barcelonesa aunque no en un «stand» propio.

A diferencia de ediciones anteriores, la firma madrileña no acude este año a la cita barcelonesa

Su director-gerente, Antonio García, justifica su ausencia apuntando que «la situación que atraviesa el automático no es muy propicia para acudir y nos mantenemos a la expectativa de ver que es lo que pasa con el sector».

La red comercial de la empresa, que cuenta con una plantilla de 25 trabajadores, abarca todo el territorio nacional.●

MANUEL GUERRA, «paraíso de los niños»

Desde hace siete años, la firma malagueña MANUEL GUERRA PEREA es, tal como lo define su gerente y fundador, «el paraíso de los niños».

Fabricante de billares, futbolines y, especialmente, aparatos infantiles, sus productos está teniendo un gran éxito en todo el territorio nacional.

Su novedad más atractiva es una expendedora de juguetes, que ofrece hasta 20 figuras diferentes introducidas en bolas de plástico.

Manuel Guerra argumenta que «las dificultades que están atravesando las máquinas recreativas de tipo «B» han estimulado otras alternativas, como la de máquinas infantiles, beneficiando ampliamente nuestro mercado».

«La firma no acude a la feria barcelonesa —justifica Manuel Guerra—, porque creo que este año no acudirán muchos profesionales».

La firma tiene su sede en la calle Alonso de Cardenas de Málaga.

Puntera

Manuel Guerra, su director-gerente, se ha acompañado de un buen número de profesionales para hacer que el nombre de la empresa figure como puntera en el sector de los aparatos infantiles.

Sus productos son apreciados en todo el territorio nacional y están obteniendo un éxito cada vez mayor.

Manuel Guerra apuesta por productos que «aunque no dan tanto dinero como las máquinas recreativas, se venden a precios mucho más asequibles y no están sujetos a la problemática que en estos momentos atraviesa el sector de máquinas «B».●

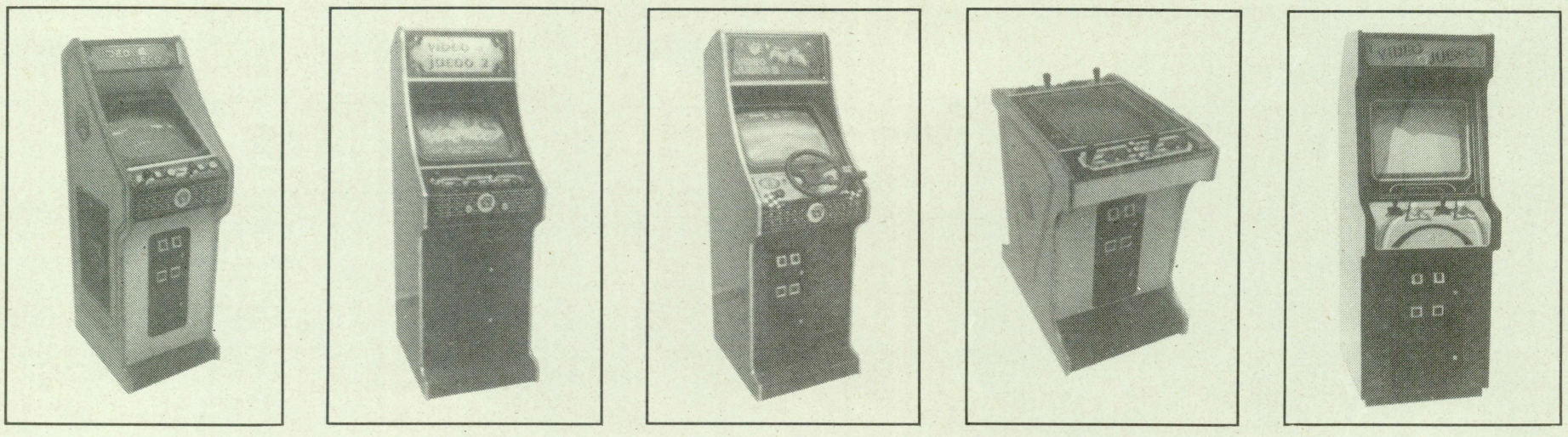
RECREATIVOS G.R., S.A.

M. de JUEGOS Y RECREO

Garantía de Rentabilidad

6 MODELOS A ELEGIR

COCHE, DEPORTES, MESA, MOTO, DISPAROS, HABILIDAD



Dos selectores mecánicos de 25 y 100 ptas.
o uno electrónico para todo tipo de monedas.

Conector universal para acoplar cualquier tipo de placa.

Portes pagados a cualquier punto.
Precios especiales para comerciales.

INFORMESE: Tels.: (91) 742 38 64 - 320 44 87 - 320 56 21. FAX (91) 742 38 64
COMERCIAL: c./ Circe, 32. Tels.: 742 38 64 - 320 56 21. 28022 Madrid.
FABRICA: Avda. de Castilla, 32. Pol. Ind. El Jardín, Nave 45. Tel. 676 61 92. TORREJON DE ARDOZ (Madrid).

navisa

NAVARRA DE IMPORTACIONES S.A.

MATERIAL ELECTRICO
COMPONENTES ELECTRONICOS
ACCESORIOS DE BILLAR

OFICINAS Y ALMACENES:
Calle Río Arga, 14 bajo
Teléfono: (948) 12 89 88
Telefax: (948) 12 39 72
Telex: 37 953 NVIMP E
31014 PAMPLONA (Navarra)

Visite nuestro Stand
N.° 307

3, 4 y 5
OCTUBRE
1990

SPANISH AMUSEMENT TRADE SHOW
Fer 90 INTERNACIONAL
Feria Española del Recreativo
Recinto Ferial - Barcelona

!! OFERTA ESPECIAL ¡¡

TELEGRAMA

OFICINA DE ORIGEN
PAMPLONA

DESTINATARIO: CLIENTES Y AMIGOS ASISTENTES A FER-90
SEÑAS: Palacio Victoria Eugenia - Recinto Ferial
TELEFONO:
DESTINO: BARCELONA

LES ESPERAMOS EN EL STAND Nº 307. STOP. PONEMOS A SU DISPOSICION DIVERSOS ARTICULOS DE NUESTRO CATALOGO, A PRECIOS MUY ESPECIALES. STOP.

TODOS LOS PEDIDOS CURSADOS DURANTE LOS DIAS DE CELEBRACIÓN DE "FER-90", SERÁN REMITIDOS EN UN PLAZO INMEDIATO, Y LIBRES DE PORTES, STOP.

NO ESTABLECEMOS LIMITACIONES EN LA CANTIDAD O VALOR DE SU COMPRA, PARA QUE QUE PUEDAN ACOGERSE A ESTAS CONDICIONES ESPECIALES. STOP.

SOLICÍTEMOS NUESTRO CATÁLOGO GENERAL, ASÍ COMO LA INFORMACIÓN QUE PRECISEN SOBRE AQUELLOS ARTÍCULOS DE SU INTERÉS. STOP.

!! APROVECHEN LA OPORTUNIDAD QUE LES BRINDAMOS A TRAVÉS DE "FER-90", PARA ADQUIRIR LOS REPUESTOS QUE PRECISEN EN LAS CONDICIONES MÁS VENTAJOSAS¡¡

MUY CORDIALMENTE,

NAVARRA DE IMPORTACIONES, S.A.

AHORROS CORREOS CAJA POSTAL DE AHORROS CORREOS CAJA POSTAL DE AHORROS CORREOS CAJA POSTAL DE

FER'90

COMPUDATA acude con su programa «Compás»

Por cuarta vez consecutiva, la empresa bilbaína COMPUDATA estará presente en la Feria Española del Recreativo para dar a conocer al profesional del automático sus últimas novedades.

Su objetivo es atender la creciente demanda del sector informático, tanto en la problemática de gestión como en la industrial, y sobre todo en la pequeña y mediana empresa, grupos gremiales, profesiones liberales, etcétera.

Las áreas que cubre especialmente son aquellas que se relacionan con la utilización de las nuevas técnicas de gestión, tanto en aplicaciones generales como en aplicaciones específicas para mercados verticales.

Los productos de COMPUDATA están en primera línea de mercado (IBM, HEWLETT PACKARD, EPSON, etcétera) y se complementan con aplicaciones diseñadas por la propia firma para dar soluciones específicas y completas a las diferentes áreas de actividad de sus clientes.

COMPUDATA acude por cuarta vez consecutiva a la feria barcelonesa

La firma presentará en FER'90 dos novedades: la mejora del programa «Compas», que incorpora modificaciones solicitadas por los clientes para una mayor adaptación a la nueva situación que vive el sector, y, en segundo lugar, la incorporación de un nuevo módulo al programa, el CDRECAUDA, para hacer más fácil y rápida, tanto la toma de datos en el local por el recaudador, como su introducción en el ordenador, evitando errores de transcripción de datos.●

«Regent Darts», la diana de ELEC DARDOS

Con 15 años de experiencia en todo el mundo, la firma ELECTRONIC DARDOS Y DIVERSION destaca por la gran calidad de los productos que comercializa, especialmente sus máquinas electrónicas para jugar a dardos.

El gran auge que esta actividad lúdica está experimentando en estos últimos años en nuestro país, afianza el optimismo de la empresa, que acude a la FER con la esperanza de que todos los aficionados comprueben la extraordinaria calidad de las máquinas.

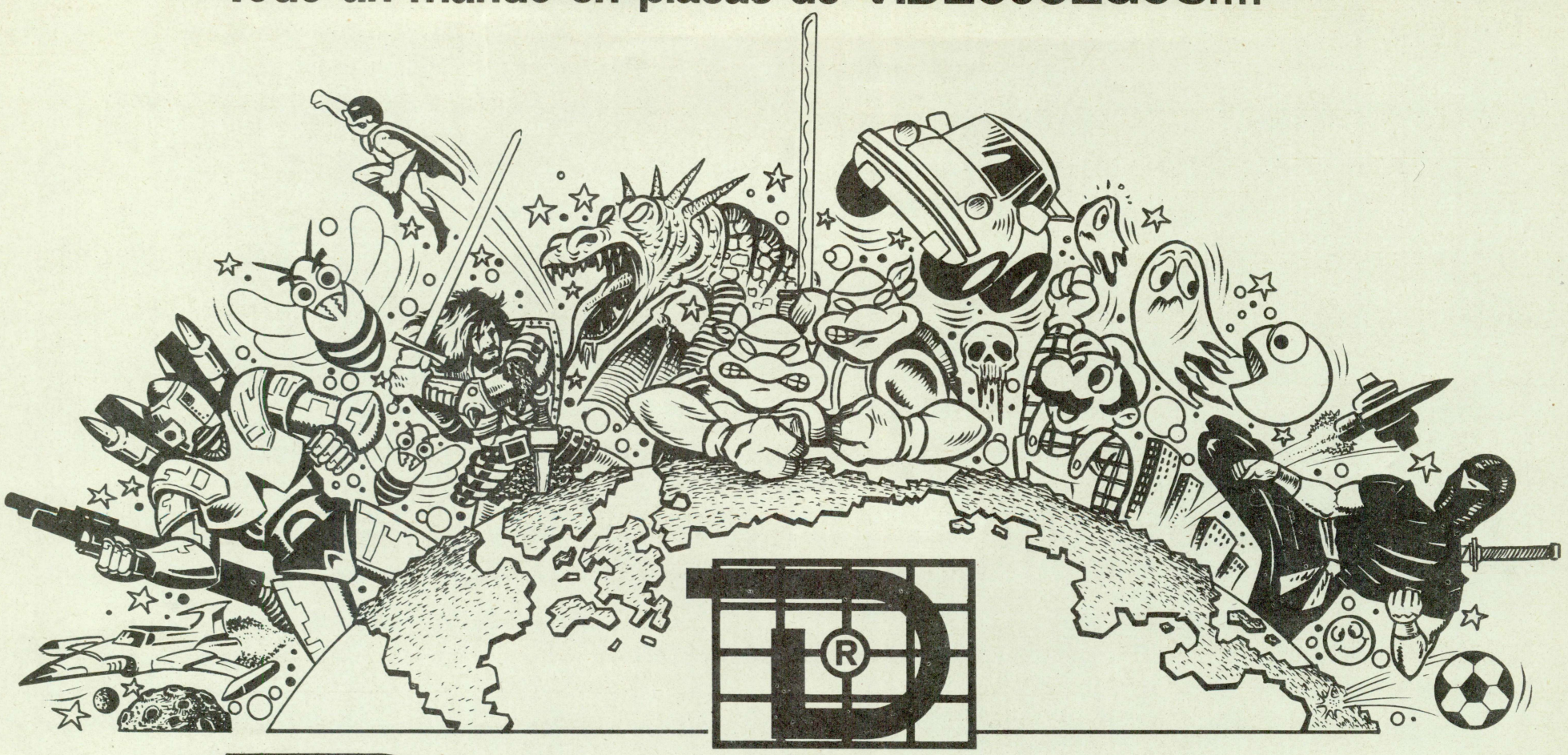
El buen mantenimiento y las elevadas recaudaciones que ofrece son otras razones que garantizan el éxito de los modelos de ELECTRONIC DARDOS y respaldan las ilusiones depositadas en la feria barcelonesa.

Como novedades más relevantes, la firma exhibirá placas de «videojuegos» nuevas, además de sus ya conocidos modelos de máquinas electrónicas de dardos: «Bull Buster» (modelo tradicional y rústico), «Golden Darts» (modelo con monitor para pasar hasta 12 programas de publicidad) y «Regent Darts» (el último en competiciones).

Entre las características de este último modelo se incluyen: 14 variedades de juego clásico, mecanismo para jugar al «Cricket», micrófono para compensar los ruidos de fondo, cuatro micrófonos para registrar dardos fallados, límite de rondas y precios con todos los juegos programables, amplio programa de test y contabilidad y el tratarse de una máquina homologada para competiciones.

La firma, que tiene su sede en Gerona, extiende su red comercial por toda la geografía española y aspira a conseguir que los jugadores de todas las comunidades puedan deleitarse con la diana electrónica que lleva su sello, la original «Regent Darts».●

Todo un mundo en placas de VIDEOJUEGOS....



Dinamic S.A.

C/. Mejico, 3 - Tels. 325 23 78 • 325 22 54 • 325 28 37 - FAX. 424 39 07 - 08004 BARCELONA

CLIP pone música a la FER

En 1987 nacía en Sabadell la firma CLIP AUDIOVISION con el objetivo de introducir en nuestro país «juke-box» de diseño revolucionario: los «Laser jukes», que en pocos años se han ido distribuyendo por todo el territorio nacional.

Estos «Laser jukes» cuentan con unas reproducciones hechas con un láser especial que se complementan a un monitor de alta resolución y a la perfección del sonido que otorgan unos amplificadores con salida de 90 vatios por canal.

Como ventaja tecnológica adicional se incluyen varios selectores con una sola unidad central. La reproducción en el monitor se realiza siguiendo el sistema de imagen estadounidense, NTSC.

Los discos de CLIP AUDIO-
VISION están avalados por la garantía PIONEER, que se encarga de adquirir estas cintas, representadas legalmente por «Diamons Times Limited», y las distribuye a todo el mundo.

En la presente edición de la Feria Española del Recreativo, los profesionales del sector podrán escuchar y ver la buena música y gran calidad que ofrecen los «jukes-box» de esta empresa catalana.

El éxito alcanzado recientemente por estos productos en la exposición Sonnimag de Barcelona, reafirma las grandes expectativas depositadas en FER'90.

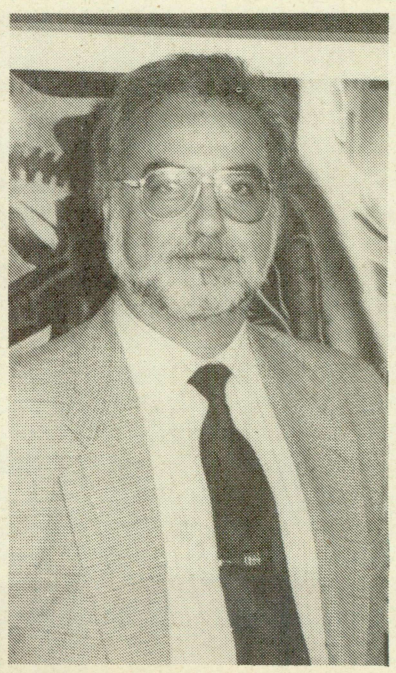
Xavier Folch, director comercial de la empresa, apunta que el oscuro futuro que se *presume para* el sector de las máquinas recreativas favorece las buenas perspectivas de propuestas alternativas como son las máquinas de música.●

FER'90

DUINTRONIC aplaza el lanzamiento de nuevos productos

«Todo el mundo está preocupado por las tasas fiscales. Si a eso añadimos que FER coincide con un certamen en Tokio que determina las tendencias en placas de videojuegos para la próxima temporada, será fácil comprender el porqué de nuestra ausencia». En estos términos se expresa Antonio Inglés, responsable de DUINTRONIC, para explicar las causas que han impulsado a su empresa a no participar en el evento.

Todos estos factores han incidido igualmente para que las placas que piensa lanzar la firma barcelonesa no se perfilen hasta bien avanzado el trimestre que comienza, o bien «hasta que el mercado no se encuentre plenamente asentado», recalca Inglés.

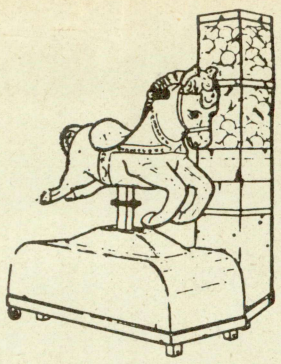


Antonio Inglés, responsable máximo de DUINTRONIC

En efecto, el pasado abril a propósito de Torremolinos, Antonio Inglés relagaba para la FER la presentación en nuestro país de diversas placas que su empresa fabrica y comercializa.

El estado global del sector sigue bañando en incertidumbre, lo cual significa un breve aplazamiento en el lanzamiento.

De todas formas, Antonio Inglés quiere estar al tanto de las principales novedades. De ahí que días antes de FER'90 viajara a Extremo Oriente para conocer de primera mano las principales novedades que marcarán la pauta la nueva temporada.●



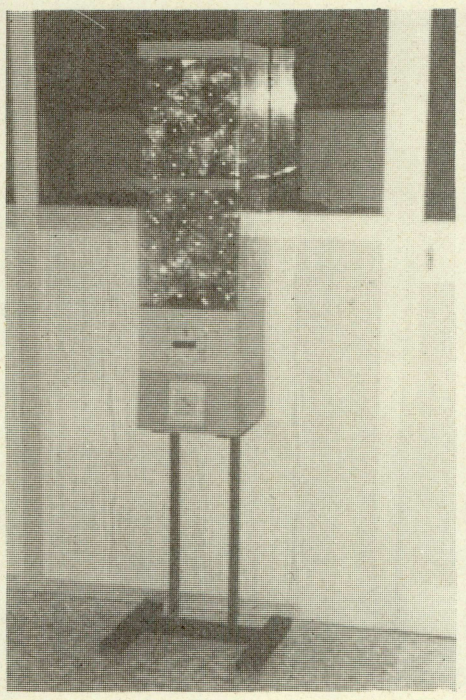
Manuel Guerra Perea

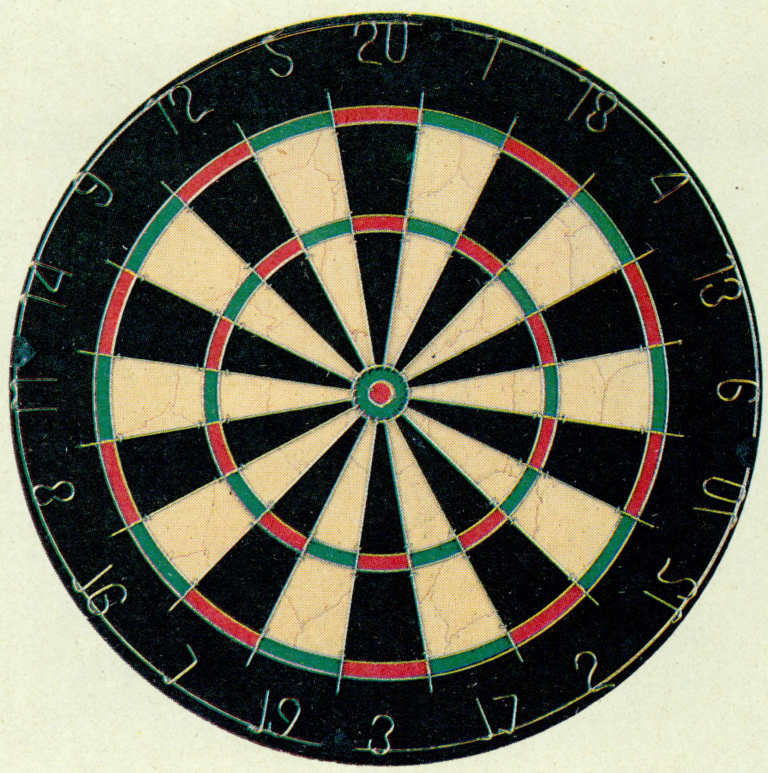
INFANTIL - EXPENDEDOR PATENTADO
20 figuras diferentes.
Expendedoras individuales.
Bolas de plástico con juguete.

SOMOS LOS MAS BARATOS

Si desea algún modelo en exclusiva consúltenos, llegaremos a un acuerdo.

Fabricante:
Manuel Guerra Perea.
C/ Alonso de Cardenas, 8.
29010 Málaga.
Tf. (952) 30 65 79





Esta diana no tiene futuro...

...ésta SÍ

APUESTE POR EL FUTURO CON LA DIANA ELECTRONICA **"OLIMPIC DARTS"**.

PONGA EN SU NEGOCIO UN PRODUCTO DE SOFISTICADA ELECTRONICA, QUE INCORPORA LOS ULTIMOS AVANCES TECNOLOGICOS COMO:

- DIANA ULTRASENSIBLE DE MUY BAJO RECHAZO.
- DETECTOR AUTOMATICO DE CAMBIO DE JUGADOR POR ULTRASONIDOS.
- MICROFONOS DE IMPACTO Y AMBIENTE PARA DETECTAR LOS DARDOS FUERA DE LA DIANA.
- MONEDERO ELECTRONICO CON SELECTOR DE MONEDAS PARA 100, 200 Y 500 Pts.

ADEMAS TIENE 12 POSIBILIDADES DIFERENTES DE JUEGO, CON UN PRECIO DISTINTO PARA CADA JUEGO.

- MEDIDAS: ALTURA ..... 220 cm.
  ANCHURA ..... 65 cm.
  PROFUNDIDAD ..... 60 cm.

CONOZCALA Y VEA EL **"IMPACTO"** COMERCIAL DE NUESTRA:

"OLIMPIC DARTS".

OPER COIN

ESCALMENDI, 11 - TELFS.: (945) 27 85 22/44 - FAX (945) 28 59 83
TELEX 35271-OCE - **01013 VITORIA**

BARCELONA (93) 246 29 70 - **BILBAO** (94) 444 05 58 - **CASTELLON** (964) 20 82 38
CIUDAD REAL (926) 21 46 31 - **IBIZA** (971) 31 49 37 - **MADRID** (91) 473 46 48 - **OVIEDO** (985) 28 68 05
SEVILLA (954) 38 72 13 - **VALENCIA** (96) 357 80 61 - **VIGO** (986) 47 20 66 - **ZARAGOZA** (976) 32 54 11

BILLARES ESCARDIBUL, S.A.

Sicilia 163 - 08013 BARCELONA
Telfs.: (93) 232 43 17 - 232 27 09
Fax: (93) 447 33 771

CASA ESCARDIBUL

FUNDADA EN 1840

SEVILLA
Tel. (954) 37 94 09

VIANA (Navarra)
Tel. (948) 64 57 90

ALICANTE
Tel. (965) 28 58 18

GIJON
Tel. (985) 33 36 27

P. DE MALLORCA
Tel. (971) 28 20 09

IBIZA
Tel. (971) 31 00 55

CUANDO LA PERFECCION ES REALIDAD

FABRICANTES DESDE 1840

FER'90

Sucedió en 1989

Breve recuerdo a un evento que reveló la atonía del sector

La edición de 1989 fue probablemente la que evidenció el pozo de la crisis del automático como consecuencia directa de las nuevas disposiciones administrativas y sobre todo de las que se anunciaban y posteriormente se demoraban en aparecer, aunque no en vano el pasado era el segundo año del sector bañado por la incertidumbre.

FER'89 fue la feria de la transición y en palabras del Presidente de FACOMARE, Eduardo Morales, el reflejo de la atonía que atravesaba el automático.

Problemas

Ambas afirmaciones fueron ciertas, pero respecto de la primera impresión en estos instantes más de uno puede que se pregunte si la transición no será un paso intermedio hacia la nada.

En efecto, los problemas no sólo se mantienen, sino que se han multiplicado. Lejanas quedan las fechas en que se censuraba la tarea administrativa de los organismos gubernamentales. Ahora el quid de la cuestión radica en el sangrante programa económico planteado desde el Ministerio de Hacienda.

Quizás algunos de los acontecimientos vividos en Barcelona en los albores de la Navidad no eran sino avisos de lo que se avecinaba y días como hoy el sector debe afrontar entre la resignación y la esperanza de que ya llegarán tiempos mejores.

Suceso sorprendente

«La primera en la frente» murmuraban algunos expositores al enterarse de la entrada de la Brigada del Juego en diversas fábricas con el fin de verificar el correcto cumplimiento de la Resolución de 30 de septiembre relativa a los contadores, mientras Santiago Mendioroz acompañaba a Xavier Civit en el corte de la cinta inaugural.

Y no porque existiera un deseo ocultista. Era fundamentalmente el detalle. Desde los estamentos del recreativo se intentó quitar hierro al asunto, pero lógicamente la procesión iba por dentro. Incluso algunas de las autoridades presentes expresaban su extrañeza por esta clase de actos.

La edición del pasado año se esperaba que fuera la transición hacia algo mejor, el túnel sigue, empero, sin encontrar la salida.●

COVADONGA mantiene el optimismo

Hace apenas tres años iniciaba su andadura la comercial RECREATIVOS COVADONGA de la mano de Paco Morales.

La empresa, con sede en Bilbao, abarca un amplio sector del mundo del automático: desde máquinas «B» hasta «videojuegos», pasando por futbolines, «pin-balls» y otros productos recreativos.

Este año no estará presente en la Feria Española del Recreativo porque, a juicio de su director comercial, Luis Goti, el exceso de trabajo impide su asistencia. Es por esta razón que la política de la empresa apunta hacia la publicidad masiva en los medios especilizados.

Entre sus últimas novedades destacan un «video-billar» (juego de billar con una pantalla de video); las placas «Full-speed», «Toki», «Aliens storm», «Pang», «Euroleague»; los «pin-balls» «Bone-Buster» y «Mousin around»; el simulador de vuelo «G-Loc» de SEGA; máquinas de dardos y, como máquina «B», el último gran lanzamiento de SEGA: la «Gold Run».

RECREATIVOS COVADONGA cuenta con una extensa red comercial, que incluye delegaciones en Sevilla, Zaragoza y Oviedo, y una filial en Vigo, bajo el nombre de MAQUINSA.

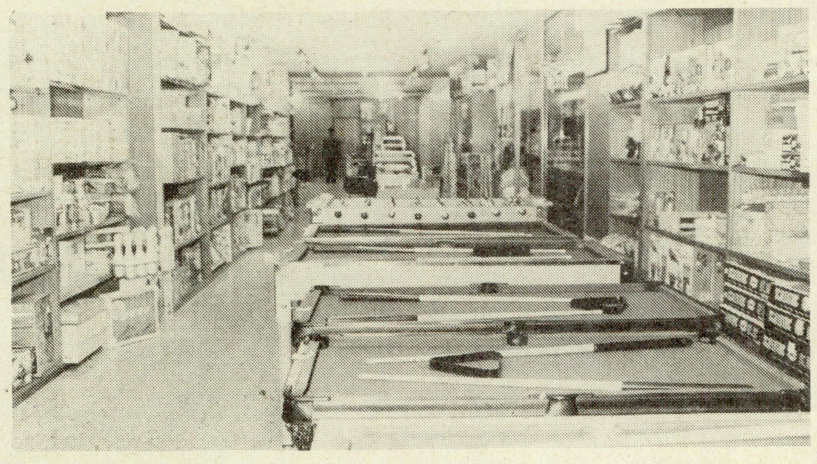
Luis Goti confía optimista en que el recreativo saldrá adelante y arguye que «ahora es el momento adecuado para potenciar las máquinas de tipo 'A', que han estado estos últimos años bastante abandonadas y un tanto desvaloradas».●

BILLARES ESCARDIBUL celebra su 150 aniversario abriendo una sala

El 2 de octubre, BILLARES ESCARDIBUL celebra su 150 aniversario inaugurando una sala de billares en la calle Sicília, número 161. El nuevo local contará con cuatro mesas de «pool-americano», dos de «snooker» y otras dos de carambolas.

La coincidencia de la inaguración con FER'90 impide a BILLARES ESCARDIBUL estar presente este año en la feria barcelonesa.

Las últimas novedades que ofrece esta centenaria firma catalana al sector y a los aficionados son el modelo «Champion» de «pool-americano», cuya calidad ha sido perfeccionada hasta equiparase con la del «snooker», y el billar de carambolas con ocho puntos de nivel, para perfeccionar el nivelado de la mesa.



La tienda expositora de Billares Escardibul se halla ubicada en la calle Sicilia de Barcelona

Para Oriol Escardibul, actual representante de la saga familiar que ha mantenido durante siglo y medio a la empresa en el sector, éste vive ahora «un momento de transición, que puede ser más esperanzador en el futuro».

La firma, que cuenta con una amplia red de delegaciones distribuidas por toda España, corona con la apertura de la sala de billar una dedicación legendaria al deporte de las carambolas.●

VIDEO TANDON, nueva oferta para el operador

Ciertamente alentador resulta que en estos tiempos de evidente «terremoto sectorial» exista una visión emprendedora hasta el punto de formalizar la creación de una nueva empresa.

Es el caso de VIDEO TANDON, firma especializada en la importación, montaje y venta de placas de videojuego y que se constituye en la nueva alternativa para las operadoras interesadas en este segmento lúdico del recreativo.

Su promotor es Enrique Barbachano, persona de amplia experiencia por sus ocho años de vinculación con el sector del videojuego, gran parte de ellos en DUINTRONIC.

FER'90 coincide con el estreno de esta empresa radicada en la barcelonesa calle de Lluis Sagnier, 61, bajos.

Además de la importación y montaje, VIDEO TANDON no olvida la importancia que debe tener un buen servicio de reparación de placas para el operador.

El certamen barcelonés sirve de rampa de lanzamiento para esta nueva iniciativa empresarial que comienza con todas las ilusiones de un proyecto en ciernes.●

Calidad y garantía son cualidades que han hecho de Industrias Delgo una conocida marca en la fabricación de aparatos recreativos, no sólo a nivel nacional sino también en el extranjero, alcanzando sus exportaciones a países como Alemania, Bélgica, Holanda, Suiza, Francia, Venezuela, Portugal, etc.

Delgado®

Ronda de Outeiro, 99
Tels. 23 12 60 - 24 88 00 - 66 01 47 - Fax 24 88 00
15007 - LA CORUÑA

RANKING DEL AÑO

«Baby Fórmula», número 1 de RECREATIVOS FRANCO

Ranking Nacional de Máquinas B

(Primera quincena enero 1990 — Primera quincena septiembre 1990)

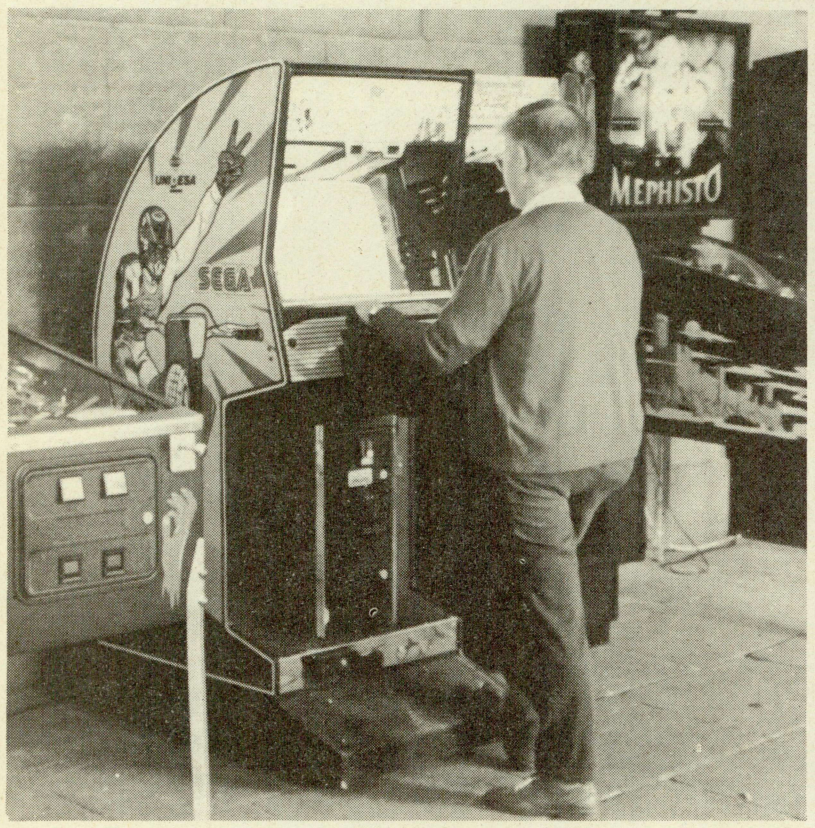
1. «Baby Fórmula».....FRANCO
2. «Super Pirulo».....OPER-COIN
3. «Golden Chip».....SEGA
4. «Multipunto».....UNIDESA
5. «Super Baby Bombo».....FRANCO
6. «Super Chip».....SEGA

Ranking Nacional de Pin-Balls

(Primera quincena enero 1990 — Primera quincena septiembre 1990)

1. «Clown».....INDER
2. «250 C.C.».....INDER
3. «Moon Light».....INDER
4. «Canasta 86».....INDER
5. «Mephisto».....UNIDESA
6. «Montecarlo».....VIFICO

«Clown», número 1 de INDER



«Out Run», número 1 en videojuegos

Ranking Nacional de Videojuegos

(Segunda quincena enero 1990 — Primera quincena septiembre 1990)

1. «Out-Run»
2. «Tetris»
3. «Robocop»
4. «Golden Axe»
5. «Double Dragon»
6. «Shinobi»

RANKING ANUAL MAQUINAS «B»

Andalucía

1. «Baby Fórmula».....FRANCO
2. «Super Pirulo».....OPER-COIN
3. «Golden Chip».....SEGA
4. «Super Baby Bombo».....FRANCO
5. «Multipunto».....UNIDESA
6. «Super Chip».....SEGA

Aragón

1. «Baby Fórmula».....FRANCO
2. «Super Pirulo».....OPER-COIN
3. «Nuevo Sol».....OPER-COIN
4. «Baby Derby».....FRANCO
5. «Golden Chip».....SEGA
6. «Multipunto».....UNIDESA

Asturias

1. «Baby Fórmula».....FRANCO
2. «Golden Chip».....SEGA
3. «Super Chip».....SEGA
4. «Nuevo Sol».....OPER-COIN
5. «Multipunto».....UNIDESA
6. «Bingo 7».....UNIDESA

Baleares

1. «Baby Fórmula».....FRANCO
2. «Golden Chip».....SEGA
3. «Baby Derby».....FRANCO
4. «Multipunto».....UNIDESA
5. «Super Baby Bombo».....FRANCO
6. «Tívoli».....UNIDESA

Canarias

1. «Baby Fórmula».....FRANCO
2. «Golden Chip».....SEGA
3. «Baby Derby».....FRANCO
4. «Multipunto».....UNIDESA
5. «MGA Queen».....MGA
6. «Super Baby Bombo».....FRANCO

Cantabria

1. «Baby Fómula».....FRANCO
2. «Super Chip».....SEGA
3. «Golden Chip».....SEGA
4. «Multipunto».....UNIDESA
5. «MGA King».....MGA
6. «Super Pirulo».....OPER-COIN

Castilla-La Mancha

1. «Baby Fórmula».....FRANCO
2. «Super Pirulo».....OPER-COIN
3. «Multibaby».....OPER-COIN
4. «Golden Chip».....SEGA
5. «Super Baby Bombo».....FRANCO
6. «Nuevo Sol».....OPER-COIN

Castilla-León

1. «Baby Fórmula».....FRANCO
2. «Super Pirulo».....OPER-COIN
3. «Super Chip».....SEGA
4. «Golden Chip».....SEGA
5. «Baby Derby».....FRANCO
6. «Multipunto».....UNIDESA

Catalunya

1. «Reoca».....INDER
2. «Golden Chip».....SEGA
3. «Baby Fórmula».....FRANCO
4. «Mini Guay».....UNIDESA
5. «Multipunto».....UNIDESA
6. «Mini Rochy».....UNIDESA

Euzkadi

1. «Super Pirulo».....OPER-COIN
2. «Baby Fórmula».....FRANCO
3. «Super Chip».....SEGA
4. «Golden Chip».....SEGA
5. «Dersa Club».....DERSA
6. «Nuevo Sol».....OPER-COIN

Extremadura

1. «Baby Fórmula».....FRANCO
2. «Super Chip».....SEGA
3. «Super Pirulo».....OPER-COIN
4. «Golden Chip».....SEGA
5. «Baby Derby».....FRANCO
6. «Super Baby Bombo».....FRANCO

Galicia

1. «Baby Fórmula».....FRANCO
2. «Golden Chip».....SEGA
3. «Super Chip».....SEGA
4. «Super Baby Bombo».....FRANCO
5. «Baby Derby».....FRANCO
6. «Super Pirulo».....OPER-COIN

La Rioja

1. «Baby Fórmula».....FRANCO
2. «Super Pirulo».....OPER-COIN
3. «Multibaby».....OPER-COIN
4. «Super Baby Bombo».....FRANCO
5. «Nuevo Sol».....OPER-COIN
6. «Super Chip».....SEGA

Madrid

1. «Baby Fórmula».....FRANCO
2. «Super Pirulo».....OPER-COIN
3. «Multipunto».....UNIDESA
4. «Golden Chip».....SEGA
5. «Nuevo Sol».....OPER-COIN
6. «Multibaby».....OPER-COIN

Murcia

1. «Baby Fórmula».....FRANCO
2. «Super Pirulo».....OPER-COIN
3. «Multibaby».....OPER-COIN
4. «Golden Chip».....SEGA
5. «Nuevo Sol».....OPER-COIN
6. «Super Baby Bombo».....FRANCO

Navarra

1. «Baby Fórmula».....FRANCO
2. «Super Pirulo».....OPER-COIN
3. «Golden Chip».....SEGA
4. «Nuevo Sol».....OPER-COIN
5. «Multipunto».....UNIDESA
6. «Super Baby Bombo».....FRANCO

Comunidad Valenciana

1. «Baby Fórmula».....FRANCO
2. «Golden Chip».....SEGA
3. «Multipunto».....UNIDESA
4. «Super Baby Bombo».....FRANCO
5. «Super Pirulo».....OPER-COIN
6. «Bingo 7».....UNIDESA

El «ranking» anual de máquinas «B» se elabora a partir de las clasificaciones quincenales aparecidas desde la primera quincena de enero a la primera de septiembre de 1990.•

RANKING ANUAL «PIN-BALL»

Andalucía

1. «Moon Light».....INDER
2. «Clown».....INDER
3. «250 C.C.».....INDER
4. «Canasta 86».....INDER
5. «Mac Jungle».....MAC
6. «Mundial 90».....INDER

Aragón

1. «250. C.C.».....INDER
2. «Clown».....INDER
3. «Moon Light».....INDER
4. «Canasta 86».....INDER
5. «Slalom».....UNIDESA
6. «Mephisto».....UNIDESA

Asturias

1. «Clown».....INDER
2. «250 C.C.».....INDER
3. «Canasta 86».....INDER
4. «Pole Position».....SEGA
5. «Space Train».....MAC
6. «Lap By Lap».....INDER

Baleares

1. «250 C.C.».....INDER
2. «High Speed».....UNIDESA
3. «Mephisto».....UNIDESA
4. «Star Wars».....SEGA
5. «Moon Light».....INDER
6. «Montecarlo».....VIFICO

Canarias

1. «Montecarlo».....VIFICO
2. «Gold Wings».....VIFICO
3. «Mac Jungle».....MAC
4. «High Speed».....UNIDESA
5. «Canasta 86».....INDER
6. «250 C.C.».....INDER

Cantabria

1. «Clown».....INDER
2. «Brave Team».....INDER
3. «Canasta 86».....INDER
4. «250 C.C.».....INDER
5. «Pin-Bot».....UNIDESA
6. «Lap By Lap».....INDER

Castilla-La Mancha

1. «Canasta 86».....INDER
2. «Moon Light».....INDER
3. «250 C.C.».....INDER
4. «Montecarlo».....VIFICO
5. «Lap By Lap».....INDER
6. «Mundial 90».....INDER

Castilla-León

1. «Clown».....INDER
2. «Moon Light».....INDER
3. «250 C.C.».....INDER
4. «Mephisto».....UNIDESA
5. «Lap By Lap».....INDER
6. «Mundial 90».....INDER

Catalunya

1. «250 C.C.».....INDER
2. «Mephisto».....UNIDESA
3. «Slalom».....UNIDESA
4. «Lap By Lap».....INDER
5. «Moon Light».....INDER
6. «Mundial 90».....INDER

Euzkadi

1. «Lap By Lap».....INDER
2. «Canasta 86».....INDER
3. «Clown».....INDER
4. «250 C.C.».....INDER
5. «Brave Team».....INDER
6. «Montecarlo».....VIFICO

Extremadura

1. «Clown».....INDER
2. «250 C.C.».....INDER
3. «Moon Light».....INDER
4. «Canasta 86».....INDER
5. «High Speed».....UNIDESA
6. «Mundial 90».....INDER

Galicia

1. «250 C.C.».....INDER
2. «Clown».....INDER
3. «Moon Light».....INDER
4. «Pin-Bot».....UNIDESA
5. «High Speed».....UNIDESA
6. «Mundial 90».....INDER

La Rioja

1. «Clown».....INDER
2. «Slalom».....UNIDESA
3. «Pin-Bot».....UNIDESA
4. «Moon Light».....INDER
5. «Canasta 86».....INDER
6. «Hang-On».....SEGA

Madrid

1. «250 C.C.».....INDER
2. «Moon Light».....INDER
3. «Clown».....INDER
4. «Canasta 86».....INDER
5. «Lap By Lap».....INDER
6. «Mundial 90».....INDER

Murcia

1. «Canasta 86».....INDER
2. «250 C.C.».....INDER
3. «Moon Light».....INDER
4. «Clown».....INDER
5. «Pin-Bot».....UNIDESA
6. «Brave Team».....INDER

Navarra

1. «Clown».....INDER
2. «250 C.C.».....INDER
3. «Mephisto».....UNIDESA
4. «Canasta 86».....INDER
5. «Moon Light».....INDER
6. «Pole Position».....SEGA

Comunidad Valenciana

1. «Montecarlo».....VIFICO
2. «250 C.C.».....INDER
3. «Clown».....INDER
4. «Canasta 86».....INDER
5. «Moon Light».....INDER
6. «Hang-On».....SEGA

El «ranking» de «pin-balls» se obtiene a partir de las clasificaciones recogidas desde la primera quincena de enero hasta la primera de septiembre de 1990.•

RANKING ANUAL VIDEOJUEGOS

Andalucía

1. «Out-Run»
2. «Robocop»
4. «Golden Axe»
4. «Shinobi»
5. «Tetris»
6. «Double Dragon»

Aragón

1. «Tetris»
2. «Out-Run»
3. «Robocop»
4. «Golden Axe»
5. «Cabal»
6. «Montecarlo»

Asturias

1. «Out-Run»
2. «Tetris»
3. «Golden Axe»
4. «Double Dragon»
5. «Euroleague»
6. «1943»

Baleares

1. «Out Run»
2. «Operation Wolf»
3. «Robocop»
4. «Golden Axe»
5. «Shinobi»
6. «Double Dragon»

Canarias

1. «Out-Run»
2. «Robocop»
3. «Golden Axe»
4. «Operation Wolf»
5. «Twin Cobra»
6. «After Burner»

Cantabria

1. «Out-Run»
2. «Double Dragon»
3. «Robocop»
4. «Tetris»
5. «Shinobi»
6. «Golden Axe»

Castilla-La Mancha

1. «Out-Run»
2. «Tetris»
3. «Shinobi»
4. «Robocop»
5. «Golden Axe»
6. «Double Dragon»

Castilla-León

1. «Tetris»
2. «Out-Run»
3. «Double Dragon»
4. «Shinobi»
5. «Robocop»
6. «Golden Axe»

Catalunya

1. «Out-Run»
2. «Double Dragon»
3. «Robocop»
4. «Operation Thunder Bolt»
5. «Shinobi»
6. «Golden Axe»

Euzkadi

1. «Out-Run»
2. «Tetris»
3. «Robocop»
4. «Double Dragon»
5. «Golden Axe»
6. «Play Choice 10»

Extremadura

1. «Out-Run»
2. «Shinobi»
3. «Robocop»
4. «Tetris»
5. «Golden Axe»
6. «World Cup»

Galicia

1. «Out-Run»
2. «Tetris»
3. «Robocop»
4. «Golden Axe»
5. «Shinobi»
6. «Double Dragon»

La Rioja

1. «Out-Run»
2. «Tetris»
3. «Double Dragon»
4. «Shinobi»
5. «Operation Wolf»
6. «Cabal»

Madrid

1. «Tetris»
2. «Out-Run»
3. «Robocop»
4. «Golden Axe»
5. «Double Dragon»
6. «Shinobi»

Murcia

1. «Out-Run»
2. «Tetris»
3. «Double Dragon»
4. «Robocop»
5. «Golden Axe»
6. «Operation Wolf»

Navarra

1. «Tetris»
2. «Out-Run»
3. «Operation Wolf»
4. «Shinobi»
5. «Double Dragon»
6. «World Cup»

Comunidad Valenciana

1. «Out-Run»
2. «Double Dragon»
3. «Robocop»
4. «Tetris»
5. «Cabal»
6. «Operation Wolf»

El «ranking» de videojuegos se obtiene a partir de las clasificaciones aparecidas desde la segunda quincena de enero hasta la primera de septiembre de 1990.•

Iberjuegos'92 S.A.

AVDA. DE LOS CARABANCHELES, 4 - TEL. 611 63 00 - ALCORCON - MADRID

... EN ESTOS TIEMPOS TAN DUROS PARA NUESTRO SECTOR, Y CON UN ESPIRITU JOVEN Y OPTIMISTA

TE OFRECE: ...

— UNA VARIEDAD DE VIDEO JUEGOS CPU. (SIEMPRE ENTRE CUARENTA Y CINCUENTA DIFERENTES) QUE PUEDES VER EN EL MOMENTO, EN NUESTRAS INSTALACIONES.

— TODA LA GAMA DE APARATOS DEL SECTOR (VIDEOS, PINBALL, MAQ. TRAGAPERRAS, BILLARES, FUTBOLINES, BOLERAS, DIANAS, ETC.).

— TOTAL ASESORAMIENTO Y GARANTIA DE RENTABILIDAD

... Y TAMBIEN

— REPUESTOS Y MANTENIMIENTO

— GESTION Y ASESORAMIENTO (TRAMITES, DOCUMENTACION MAQ., E. OPERADORAS, SALONES RECREATIVOS, ETC.).

ADEMAS...

— UNA FORMA NUEVA DE TRABAJAR NOS AVALA NUESTROS CLIENTES Y COLABORADORES LO COMPRUEBAN CADA DIA.

SI TU NO NOS CONOCES

¡¡¡LLAMANOS!!!

MAQUINAS ELECTRONICAS DE DARDOS
«ENGLISH MARK DARTS»

CON MONITOR

PATENTADO

ARACHNID INC. (USA)
ACTUARAN EN DEFENSA
DE SUS DERECHOS BAJO LA LEY
ESPAÑOLA E INTERNACIONAL
DE PATENTES

ARACHNID INC. (USA)
P.O. BOX 2901 — Rockford IL 61132-2901
Estados Unidos de América
Tf.: 815 654 02 12 — Fax: 815 654 04 47

THE ORIGINATOR OF ELECTRONIC DARTS

COMELTRO, diseño de vanguardia

Panorámica del «stand» el pasado año

La firma barcelonesa COMELTRO participa con «stand» propio en la presente edición de FER con la finalidad de evidenciar su imagen corporativa en un momento en que el videojuego adquiere mayor fuerza.

Desde 1982 el equipo que encabeza Julián Porras se decantó por la fabricación de máquinas de tipo «A», pero no se olvidó la comercialización de otros modelos de tipo «B» o infantiles y futbolines.

Durante estos años COMELTRO ha logrado un diseño innovador, vanguardista y con un control amplio de mercado tanto nacional como internacionalmente.

En FER podemos ver los modelos «Video Kit», «Super Kit», «New Kit», «Special Kit» y «Rich Rally».

En estos momentos de crisis evidente, el mercado del videojuego se escapa un tanto de la situación que provocan las tasas. Julián Porras, no obstante, reconoce que el estado de las cosas actual del automático le afecta lógicamente de manera indirecta porque siguen siendo sus mismos clientes.

El equipo de COMELTRO se completa con José Carrillo, Juan Román y Rubén Oliveira en los respectivos departamentos comercial, financiero y marketing.•

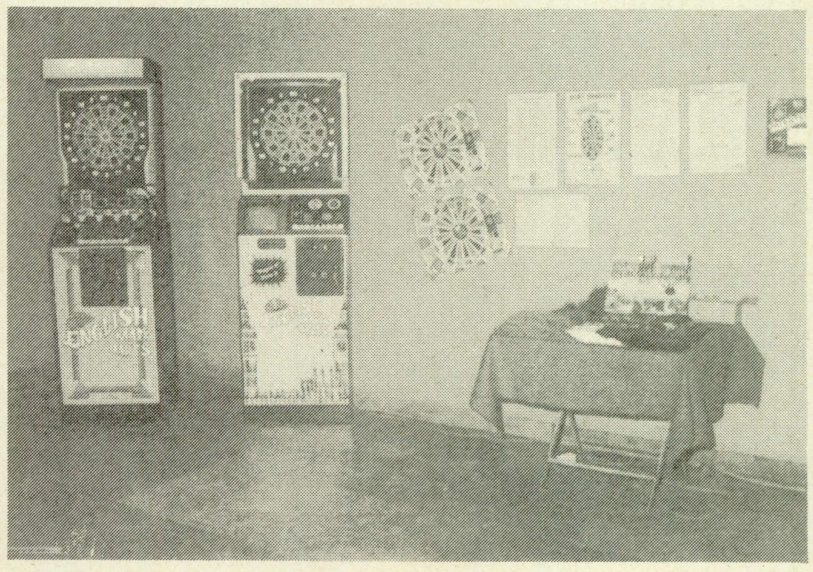
FER'90

DIANA MARKETING, dardos de «Campeonato»

La empresa DIANA MARKETING se introdujo hace diez años en el mercado de los dardos, y hoy, tras una década de continuo auge, suministra sus dianas electrónicas a 23 países.

Los operadores que acudan a la Feria Española del Recreativo podrán conocer las nuevas líneas de dardos que presenta la firma, así como un novedoso expositor que lleva 16 juegos de dardos y toda clase de recambios del juego de la diana.

Operadores y aficionados podrán deleitarse con su más moderna máquina: la «English Mark Dard», con monitor.



Los dardos de DIANA son apreciados en todo el territorio nacional

Campeonato

En marzo, la empresa organizará el Campeonato de Dardos de España Ciudad de San Sebastián, que repartirá más de un millón y medio de pesetas en premios.

Además, los afortunados diez primeros clasificados serán obsequiados con un viaje a Estados Unidos para participar en el Campeonato del Mundo.

Los dardos de DIANA fueron exhibidos en la presentación de «ER» en Madrid, alcanzando una gran expectación.

Todos los asistentes se deleitaron con los dardos de esta firma, conocidos ya en todo el territorio nacional.

Además de exhibir las últimas novedades estadounidenses, DIANA tiene la ventaja adicional de disponer de un abanico completo de accesorios y repuestos, entre otras razones porque son fabricantes de dardos.•

«Futurmobil», la última tentación de INDUSTRIES FALGAS

La empresa catalana INDUSTRIES FALGAS, con sede en Gerona, estará presente en la Feria Española del Recreativo para dar a conocer a los profesionales del Automático sus últimas novedades en aparatos infantiles, entre los que destacan el caballo Furia, el todoterreno «Patrol» y como estrella del «stand»: el coche «Futurmobil».

La firma que lidera Joaquim Falgas cuenta con una amplia red de distribución que se extiende por todo el territorio nacional. Tiene delegaciones en Barcelona, Madrid, Málaga, Santander y Valencia.

Su amplia experiencia en el sector, su fundación se remonta a 1960, es uno de los principales avales que le permiten mantenerse como empresa puntera en su especialización.

Falgás vuelve a la FER para mostrar sus últimas novedades en productos infantiles

Joaquim Falgas indica que no existe una excesiva competencia en este campo «porque no hay mercado suficiente para ello». Reconoce que la parcela del automático que él representa atraviesa un momento «normal»; sobre la actual situación de las máquinas recreativas prefiere no opinar. •

Una comercial debe ofrecerle no sólo máquinas de primera sino también un SERVICIO POST-VENTA DE PRIMERA

coersa

Oidor Gregorio Tovar, 20-22
☎ (981) 24 27 66
Fax (981) 23 94 41
15007-LA CORUÑA

Avda. San Lázaro, 95
☎ (981) 56 40 37
Fax (981) 56 43 38
15703-SANTIAGO

Travesía de Vigo, 142
☎ (986) 25 34 60
Fax (986) 25 35 44
36206-VIGO

EL «RANKING»

La segunda quincena de septiembre no depara variaciones en ninguna de las clasificaciones nacionales. En el capítulo de máquinas «B», prosigue el enconado litigio entre los dos modelos que encabezan la clasificación: BABY FORMULA y GOLDEN CHIP, que se reparten el liderazgo en la casi totalidad de las comunidades. La excepción es la Comunidad de Euzkadi, donde figura otro modelo como líder del «ranking»: la SUPER PIRULO de OPER-COIN.

Empieza a introducirse con gran acierto el último lanzamiento de SEGA: GOLDEN RUN, que aspira a seguir los pasos de sus exitosas antecedentes: SUPER CHIP y GOLDEN CHIP. Por su parte, la NUEVO SOL ofreció notables niveles recaudatorios, especialmente en algunas comunidades como Asturias y Navarra.

En el apartado de «videojuegos», las preferencias de los aficionados se reparten entre la ya veterana OUT-RUN y otras más recientes, como TETRIS y GOLDEN AXE. Entre las placas más novedosas empieza a despuntar la TOKI, que está despertando auténtica expectación entre los aficionados. Otro novel «videojuego» que ha revelado en estos últimos meses su gran capacidad recaudadora es el EUROLEAGUE, que ha sido muy bien acogido por los entusiastas del deporte rey.

Ranking Nacional de Máquinas B

1. «Baby Fórmula»..... FRANCO
2. «Golden Chip»..... SEGA
3. «Super Pirulo»..... OPER-COIN
4. «Multipunto»..... UNIDESA
5. «Nuevo Sol»..... OPER-COIN
6. «Super Chip»..... SEGA

Ranking Nacional de Videojuegos

1. «Out-Run»
2. «Tetris»
3. «Golden Axe»
4. «Robocop»
5. «Double Dragon»
6. «Shinobi»

INDUSTRIAS FALGÁS S.A.

STAND 128 (EN BARCELONA) Y JUNTO A LA FERIA: GRAN VIA, 345 – DONDE PODRÁ APRECIAR EL RESTO DE NUESTRA PRODUCCIÓN

LE OFRECE: LA NOVEDAD CON MAS FUTURO EN SU NEGOCIO

¡ESPERE Y VEA!

¡SIMPLEMENTE FABULOSO!

UNA INVERSIÓN CON UN INTERÉS DURABLE

¡LA IMAGINACIÓN LLEVADA AL LÍMITE!

INDUSTRIAS FALGÁS S.A. – CTRA. DE ROSES KM. 37 – CASTELLÓ D'EMPURIES (GIRONA) – TELS. (972) 250483 – SPAIN

DELEGACIONES EN:

BARCELONA: GRAN VIA, 345 – TEL. (93) 423 84 80 FAX. (93) 423 14 37 – C.P. 08014
MADRID: C/. RODRIGUEZ LAZARO, 5 – TEL. (91) 462 24 02 FAX. (91) 462 24 02 – C.P. 28025
MALAGA: C/. TER, 27 – TEL. (952) 34 84 99 – C.P. 29006
SANTANDER: C/. LA ARNIA, S/N. – SOTO DE LA MARINA (SANTANDER) TELS. (942) 33 99 66 - 34 44 44 – FAX. (942) 33 99 66 C.P. 39011
VALENCIA: AVDA. DE PRIMADO REIG, 183 – TEL. (96) 362 11 07 FAX. (96) 362 11 07 – C.P. 46010

FRANCE: ROUTE DE PRADES, Km 3 – TEL. 68 55 38 06 – 66000 PERPIGNAN
ÖSTEREICH: TUTSCH - WIEDENER HAUPTSTRASSE, 81 – 1-1050 WIEN TEL. (222) 54 43 92 – FAX. (0222) 54 76 42
HONG KONG: ROOM A, 6/F., LEE MAY BUILDING – 788-790 NATHAN ROAD, KOWLOON – HONG KONG – TEL. 3 – 81 63 93 – FAX: 8523971947
JAPAN: 4-1-34. KUDANKITA. CHIKOYA-KU, TOKYO 102. PHONE: (03) 222-7630 – FAX: (03) 222-7629
U.S.A.: MIAMI
ITALIA: B.B.F. – VIA RAFFAELLO SANZIO, 4 - ZONA SI.P.RO 44020 GIOVANNI DIOSTELLATO – TEL. (533) 57037 FAX. (533) 57435

GREAT BRITAIN: WILLIAMS AMUSEMENTS VICTORIA COURT, 44B – HIGH STREET – HORLEY SURREY RH6 7BB - G. B. – TEL. (0293) 78 22 22 – FAX. (0293) 82 04 85

RANKING MAQUINAS B

Andalucía
1. «Baby Fórmula».....FRANCO
2. «Golden Chip».....SEGA
3. «Super Pirulo».....OPER-COIN
4. «Super Baby Bombo».....FRANCO
5. «Multipunto».....UNIDESA

Máquina en alza: GOLDEN CHIP y MINI ROCHY
Comentario: Se introduce con gran acierto el último lanzamiento de SEGA, GOLD RUN.

Aragón
1. «Baby Fórmula».....FRANCO
2. «Super Pirulo».....OPER-COIN
3. «Nuevo Sol».....OPER-COIN
4. «Golden Chip».....SEGA
5. «Baby Derby».....FRANCO

Máquina en alza: GOLDEN CHIP
Comentario: Notables las recaudaciones logradas por NUEVO SOL.

Asturias
1. «Golden Chip».....SEGA
2. «Baby Fórmula».....FRANCO
3. «Super Chip.....SEGA
4. «Nuevo Sol».....OPER-COIN
5. «Multipunto».....UNIDESA

Máquina en alza: GOLDEN CHIP
Comentario: GOLD RUN se constata como uno de los lanzamientos con mejores expectativas.

Baleares
1. «Baby Fórmula».....FRANCO
2. «Golden Chip».....SEGA
3. «Baby Derby».....FRANCO
4. «Multipunto».....UNIDESA
5. «Tívoli».....UNIDESA

Máquina en alza: GOLDEN CHIP
Comentario: Notable el rendimiento de GOLDEN CHIP en las islas.

Canarias
1. «Baby Fórmula».....FRANCO
2. «Golden Chip».....SEGA
3. «Baby Derby».....FRANCO
4. «Multipunto».....UNIDESA
5. «MGA Queen».....MGA

Máquina en alza: GOLDEN CHIP y BABY DERBY
Comentario: BABY FORMULA sigue siendo el favorito de los aficionados canarios.

Cantabria
1. «Baby Fórmula».....FRANCO
2. «Golden Chip».....SEGA
3. «Super Chip».....SEGA
4. «Multipunto».....UNIDESA
5. «MGA King».....MGA

Máquina en alza: GOLDEN CHIP
Comentario: La MGA KING sigue dando buenos resultados en algunas localidades cántabras.

Castilla-La Mancha
1. «Baby Fórmula».....FRANCO
2. «Super Pirulo».....OPER-COIN
3. «Golden Chip».....SEGA
4. «Nuevo Sol».....OPER-COIN
5. «Multibaby».....OPER-COIN

Máquina en alza: GOLDEN CHIP y NUEVO SOL
Comentario: Destacables las recaudaciones de NUEVO SOL y BABY FORMULA.

Castilla-León
1. «Baby Fórmula».....FRANCO
2. «Super Pirulo».....OPER-COIN
3. «Super Chip».....SEGA
4. «Golden Chip».....SEGA
5. «Baby Derby».....FRANCO

Máquina en alza: GOLDEN CHIP
Comentario: Se augura la escalada de GOLDEN CHIP a mejores posiciones.

Catalunya
1. «Golden Chip».....SEGA
2. «Reoca».....INDER
3. «Baby Fórmula».....FRANCO
4. «Mini Guay».....UNIDESA
5. «Mini Rochy».....UNIDESA

Máquina en alza: GOLDEN CHIP y MINI ROCHY
Comentario: Los aficionados catalanes siguen apostando fuerte por la GOLDEN CHIP.

Euzkadi
1. «Super Pirulo».....OPER-COIN
2. «Baby Fórmula».....FRANCO
3. «Golden Chip».....SEGA
4. «Super Chip».....SEGA
5. «Dersa Club».....DERSA

Máquina en alza: GOLDEN CHIP
Comentario: La BABY FORMULA sigue siendo una de las grandes favoritas en esta comunidad.

Extremadura
1. «Baby Fórmula».....FRANCO
2. «Super Chip».....SEGA
3. «Super Pirulo».....OPER-COIN
4. «Golden Chip».....SEGA
5. «Baby Derby».....FRANCO

Máquina en alza: GOLDEN CHIP
Comentario: Los aficionados extremeños siguen apostando fuerte por los modelos de SEGA.

Galicia
1. «Golden Chip».....SEGA
2. «Baby Fórmula».....FRANCO
3. «Super Chip».....SEGA
4. «Super Baby Bombo».....FRANCO
5. «Baby Derby».....FRANCO

Máquina en alza: GOLDEN CHIP y GOLDEN RUN
Comentario: Las buenas expectativas de la GOLDEN RUN son el aspecto más sobresaliente en esta comunidad.

La Rioja
1. «Baby Fórmula».....FRANCO
2. «Super Pirulo».....OPER-COIN
3. «Multibaby».....OPER-COIN
4. «Super Baby Bombo».....FRANCO
5. «Nuevo Sol».....OPER-COIN

Máquina en alza: GOLDEN CHIP
Comentario: Los jugadores riojanos siguen demostrando sus preferencias por las máquinas de FRANCO y OPER-COIN.

Madrid
1. «Baby Fórmula».....FRANCO
2. «Golden Chip».....SEGA
3. «Super Pirulo».....OPER-COIN
4. «Multipunto».....UNIDESA
5. «Nuevo Sol».....OPER-COIN

Máquina en alza: GOLDEN CHIP
Comentario: BABY FORMULA continúa concentrando las preferencias de esta comunidad.

Murcia
1. «Baby Fórmula».....FRANCO
2. «Super Pirulo».....OPER-COIN
3. «Multibaby».....OPER-COIN
4. «Golden Chip».....SEGA
5. «Nuevo Sol».....OPER-COIN

Máquina en alza: GOLDEN CHIP
Comentario: Notable el rendimiento de SUPER PIRULO en las explotaciones murcianas.

Navarra
1. «Baby Fórmula».....FRANCO
2. «Golden Chip».....SEGA
3. «Super Pirulo».....OPER-COIN
4. «Nuevo Sol».....OPER-COIN
5. «Multipunto».....UNIDESA

Máquina en alza: GOLDEN CHIP y BABY DERBY
Comentario: Los dos primeros modelos posicionados siguen acaparando las mayores atenciones de los aficionados navarros.

Comunidad Valenciana
1. «Baby Fórmula».....FRANCO
2. «Golden Chip».....SEGA
3. «Multipunto».....UNIDESA
4. «Super Baby Bombo».....FRANCO
5. «Super Pirulo».....OPER-COIN

Máquina en alza: GOLDEN CHIP
Comentario: Duelo al rojo vivo entre los dos primeros modelos clasificados.

El «ranking» de máquinas «B» se realiza a través de un sondeo estadístico efectuado entre diferentes empresas operadoras de cada una de las provincias. Posteriormente el resultado obtenido se expone en la clasificación de las cinco máquinas más recaudadoras de cada autonomía.•

RANKING VIDEOJUEGOS

Andalucía
1. «Golden Axe»
2. «Out-Run»
3. «Robocop»
4. «Tetris»
5. «Shinobi»

Máquina en alza: GOLDEN AXE y TETRIS
Comentario: Destacables las recaudaciones logradas este mes por el TETRIS.

Aragón
1. «Tetris»
2. «Out-Run»
3. «Robocop»
4. «Golden Axe»
5. «Cabal»

Máquina en alza: EUROLEAGUE
Comentario: Este mes destacaron las recaudaciones aportadas por EUROLEAGUE.

Asturias
1. «Tetris»
2. «Out-Run»
3. «Golden Axe»
4. «Euroleague»
5. «Double Dragon»

Máquina en alza: EUROLEAGUE
Comentario: Se confirman las buenas expectativas de EUROLEAGUE.

Baleares
1. «Out-Run»
2. «Golden Axe»
3. «Operation Wolf»
4. «Shinobi»
5. «World Cup 90»

Máquina en alza: GOLDEN AXE y WORLD CUP 90
Comentario: La exitosa WORLD CUP 90 se incorpora a la quinta plaza del ranking isleño.

Canarias
1. «Out-Run»
2. «Robocop»
3. «Golden Axe»
4. «Operation Wolf»
5. «Twin Cobra»

Máquina en alza: GOLDEN AXE
Comentario: La veterana OUT-RUN sigue dando mucha guerra en el Archipiélago.

Cantabria
1. «Out-Run»
2. «Double Dragon»
3. «Tetris»
4. «Robocop»
5. «Golden Axe»

Máquina en alza: TETRIS y GOLDEN AXE
Comentario: Se augura inminente la escalada de los modelos TETRIS y GOLDEN AXE, designados en alza.

Castilla-La Mancha
1. «Tetris»
2. «Out-Run»
3. «Shinobi»
4. «Robocop»
5. «Golden Axe»

Máquina en alza: GOLDEN AXE y TETRIS
Comentario: Destacables los niveles recaudatorios obtenidos este mes por GOLDEN AXE.

Castilla-León
1. «Tetris»
2. «Out Run»
3. «Double Dragon»
4. «Golden Axe»
5. «Shinobi»

Máquina en alza: GOLDEN AXE
Comentario: Ascenso de la exitosa GOLDEN AXE a la cuarta plaza del ranking castellano-leonés.

Catalunya
1. «Out-Run»
2. «Double Dragon»
3. «Golden Axe»
4. «Robocop»
5. «Shinobi»

Máquina en alza: GOLDEN AXE
Comentario: La gran aceptación que está obteniendo la GOLDEN AXE entre los aficionados catalanes la confirman como uno de los modelos candidatos.

Euzkadi
1. «Out-Run»
2. «Tetris»
3. «Robocop»
4. «Golden Axe»
5. «Double Dragon»

Máquina en alza: TETRIS y GOLDEN AXE
Comentario: Se agudiza el litigio entre los dos primeros modelos posicionados.

Extremadura
1. «Out Run»
2. «Shinobi»
3. «Robocop»
4. «Tetris»
5. «Golden Axe»

Máquina en alza: TETRIS y GOLDEN AXE
Comentario: El TETRIS acentúa su notable capacidad recaudadora.

Galicia
1. «Out-Run»
2. «Tetris»
3. «Robocop»
4. «Golden Axe»
5. «Shinobi»

Máquina en alza: TETRIS y TOKI
Comentario: La placa TOKI se convierte en la gran revelación de este verano.

La Rioja
1. «Out-Run»
2. «Tetris»
3. «Shinobi»
4. «Double Dragon»
5. «Operation Wolf»

Máquina en alza: TETRIS
Comentario: Prosigue el entusiasmo despertado por TETRIS entre los aficionados riojanos.

Madrid
1. «Tetris»
2. «Out-Run»
3. «Robocop»
4. «Golden Axe»
5. «Double Dragon»

Máquina en alza: TETRIS y GOLDEN AXE
Comentario: Se confirman las grandes expectativas de la novedosa EUROLEAGUE.

Murcia
1. «Out-Run»
2. «Tetris»
3. «Robocop»
4. «Double Dragon»
5. «Golden Axe»

Máquina en alza: TETRIS y GOLDEN AXE
Comentario: Los aficionados murcianos siguen apostando fuerte por TETRIS Y OUT-RUN.

Navarra
1. «Tetris»
2. «Out-Run»
3. «Operation Wolf»
4. «Shinobi»
5. «Double Dragon»

Máquina en alza: TETRIS y GOLDEN AXE
Comentario: Se augura inminente la escalada de GOLDEN AXE a mejores posiciones.

Comunidad Valenciana
1. «Out-Run»
2. «Tetris»
3. «Double Dragon»
4. «Cabal»
5. «Robocop»

Máquina en alza: TETRIS y GOLDEN AXE
Comentario: Se consolidan las buenas expectativas de GOLDEN AXE.

El «ranking» de placas de videojuego se realiza a través de un sondeo estadístico efectuado entre diversas empresas operadoras de cada una de las provincias. Posteriormente la resultante es reflejada en la clasificación de las cinco máquinas más recaudadoras de cada autonomía.•

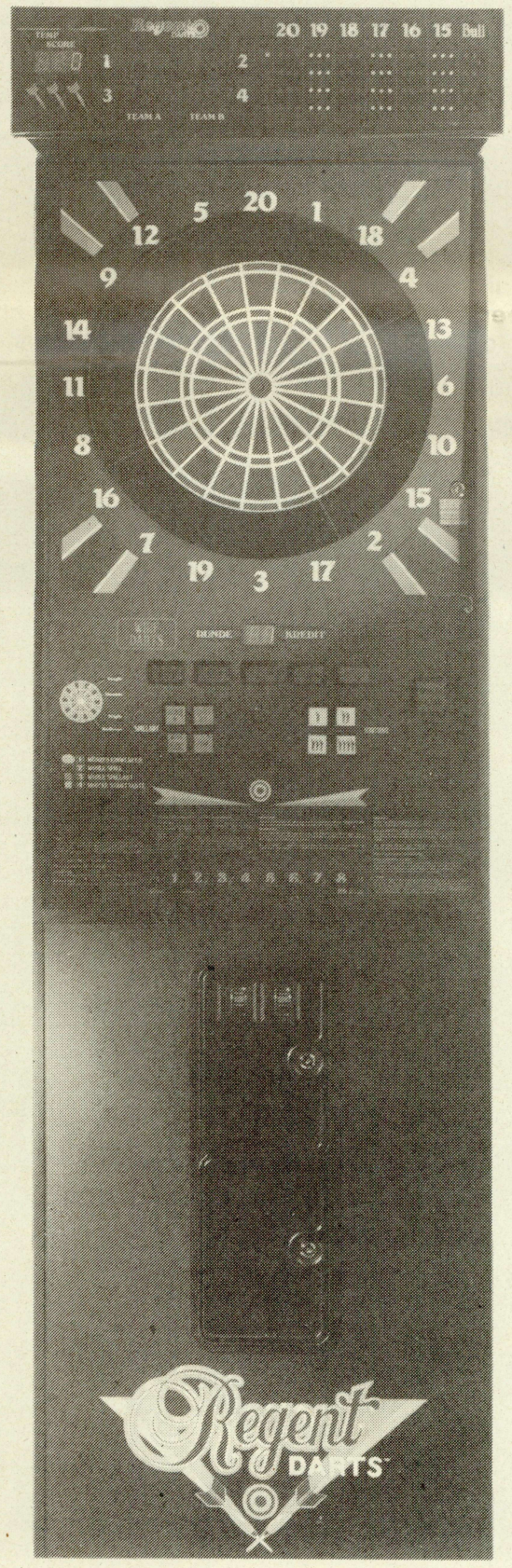
ELECTRONIC DARDOS Y DIVERSIÓN

BOMMES

C/. RONDA FERIAL N.º 41
17600 FIGUERES — GERONA
TEL. Y FAX. (972) 67 13 61

Les esperamos en FER'90 Stand 121

REGENT DARTS «LA ORIGINAL»



Copiada *muchas* veces
pero nadie ha llegado a su calidad,
nosotros le *ofrecemos*
15 años de experiencia
en dianas electrónicas.

Consúltenos
para que usted no fracase
como otros operadores
con la compra de una copia,
elija la ORIGINAL
REGENT DARTS

Con la compra ofrecemos
GRATIS
el PAQUETE DE TORNEO
y para el campeonato
un **GRAN VIAJE**
A LAS VEGAS.

— 14 variedades de juego clásico.

— Display para jugar al CRIKET.

— Micrófono para compensar los ruidos de fondo.

— 4 micrófonos para registrar dardos fallados.

— Límite de rondas y precios con todos los juegos programables.

— Amplio programa de TEST y Contabilidad.

— Máquina Homologada para competiciones.

BINGOS

La CEJ estudia cómo afrontar la presunta tasa

Las graves consecuencias que tendría para el sector obligan al empresariado a creer que no se impondrá

El posible incremento de la tasa en un 5 %, el impuesto sobre la lotería nacional decretado por el Gobierno balear y la reestructuración del organigrama de la CEJ marcaron el desarrollo de la reciente reunión mantenida por la patronal del Bingo en Madrid.

La diversidad de criterios imperante en el encuentro que los miembros de la CEJ mantuvieron los días 12 y 13 de septiembre en los locales de la CEOE, en Madrid, obligó a convocar una nueva reunión el pasado martes 25 de septiembre.

Los rumores que apuntan a la subida del 5 % de la Tasa sobre el juego del Bingo centralizó el interés máximo de la reunión.

La Confederación Española de Empresarios de Bingo, ante la posibilidad de una actuación administrativa, estudia las repercusiones que el incremento de la Tasa supondría para el Bingo español.

Nervios

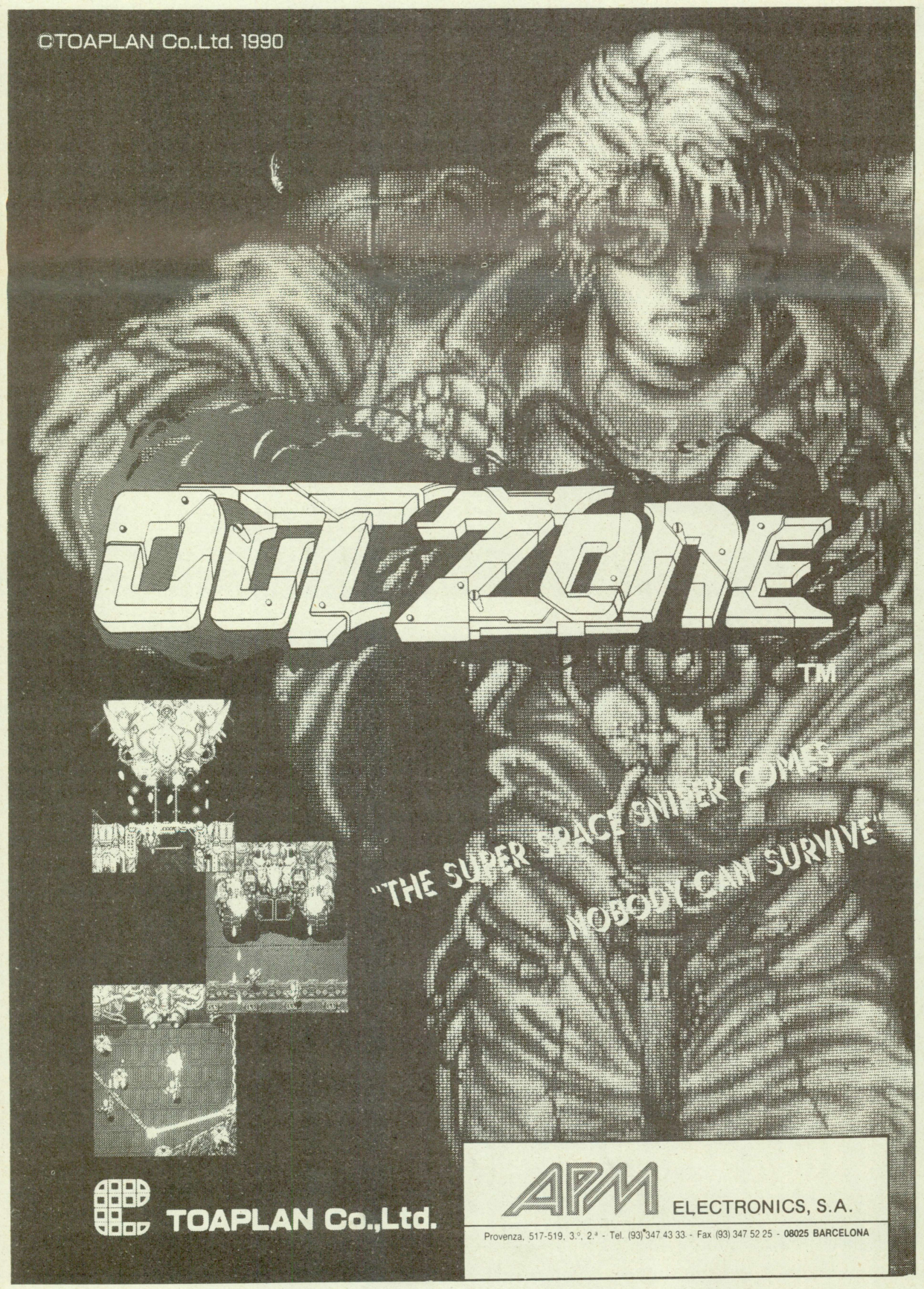
Con un detallado análisis del mercado y de los beneficios que se generarían, se pretenden demostrar la inviabilidad del pretendido incremento, «a no ser que se quieran cargar al sector», añaden fuentes de la patronal.

Un alto grado de nerviosismo y preocupación estuvo latente durante el transcurso de la reunión y los asistentes coincidieron en las incidencias «catastróficas» de esa supuesta subida.

Dado la trascendencia del momento que vive el sector del Bingo, la CEJ ha decidido intensificar sus encuentros y actuaciones y en el plazo de 15 días convocará de nuevo a sus miembros para ultimar el contenido del estudio que pretenden presentar a la Administración.

El presidente de la Asociació d'Empresaris de Bingo de Catalunya (AEJEA), Joan Vergés, *cree que la subida* del 5 % no se hará efectiva, porque sería un desastre para el sector.

«Algunas fuentes me han asegurado que el incremen-



Ivan Giambanco deja su cargo en la CEJ

Durante el transcurso de la reunión celebrada el 25 de septiembre en la capital, la Confederación debatió la reestructuración de su organigrama.

Las dificultades planteadas por el doble emplazamiento de su secretaría (Zaragoza y Madrid), supuso el abandono de Ivan Giambanco de su cargo en la Confederación, según afirman fuentes de la patronal.

La intención del colectivo empresarial es concentrar en Madrid la secretaría para facilitar todas las posibles gestiones, cargo que ahora se ha centralizado en la persona de José María García-Arias, quien, tras cinco años alejado de la Confederación, volvía este verano a ocupar su antiguo puesto de Secretario Técnico.●

Ivan Giambanco

BINGOS

La CEJ ha intensificado sus reuniones ante el trascendente momento que vive el sector

to de la tasa no se impondrá», indica Vergés.

El empresariado del Bingo balear, por su parte, está negociando con la administración las posibles incidencias del proyecto de Ley que estima un impuesto autonómico del 10 % sobre el premio del Bingo.

El sector propone algún tipo de subvención o medida para paliar la segura retracción que ocasionaría, a partir del 1 de enero.

Los estudios de mercado realizados señalan unas consecuencias retractivas del 14 a 15 % lo que sería un grave revés para el sector balear.

Si las negociaciones no fructifican, la asociación que aglutina al empresariado de la comunidad, ASBA, está dispuesta —a semejanza de otras comunidades— a cursar un contencioso, de la misma forma que lo han hecho otras comunidades.•

El juego público motivó un largo debate

La imposición en la Comunidad Balear del gravamen sobre las loterías nacionales concentró también un gran interés en los presentes.

La actuación del Gobierno balear supone todo un reto para el resto de las autonomías que, a juicio del empresariado del Bingo, deberían adoptar medidas semejantes.

Los empresarios consultados coinciden en señalar que la participación impositoria de las Comunidades en los juegos estatales supondría un importante respiro para sus economías.

«Hasta la fecha, parece que sólo se han percatado de la existencia del Bingo y los juegos privados, cuando hay toda una serie de juegos estatales como la lotería, quinielas, bonoloto, etcétera, que bien podrían, de la misma forma, contribuir a engrosar las arcas autonómicas», señalan fuentes de la patronal.•

Guíate por nuestros gráficos de rentabilidad y atención a las nuevas placas SUPERRECAUDADORAS

PROXIMA APARICION
"MOON WALKER"
(Michael Jackson)

Raiden *Nº 1 en Europa y Japón*

Snow Bros - Pang - World Cup '90 - Insector

Klax - Tetris - Shadow Dancer - DemonWorld- Prehistoric Isle
Swat - Dragon Ninja - F. Fantasy - Atomic Point - Block Out

Bay Route - Ikari III - Heavy Unit - B.Adventure - Rigar
Asuka Asuka - Automat - Terra Cresta - Gostin Goblin

Exerion - Touch Ball - Rush & Crush - Rastan Saga
Master of Weapons - Main Event - Mokuyeki - Sinobi

OFERTA ESPECIAL
Snow Bros - Klax
Bay Route - Pang
Todo 100.000.- Ptas

ICHI-FUNTEL, s.a.
ELECTRONICA - REGALO - PUBLICIDAD *IMPORT-EXPORT*
Neptuno, 11-15 08006 Barcelona SPAIN
Tel (93) 237 13 66
237 13 10
Fax (3) 238 16 70

PUBLI-ASES

"El mejor regalo de Empresa"

Este año, compre el regalo de Navidad directamente a un importador. Ahorrará dinero y conseguirá novedades que aún no están en las tiendas.

Además si lo desea, marcamos en los regalos su logotipo.

Solicite nuestro catálogo por teléfono.
Lo recibirá gratuitamente en su domicilio

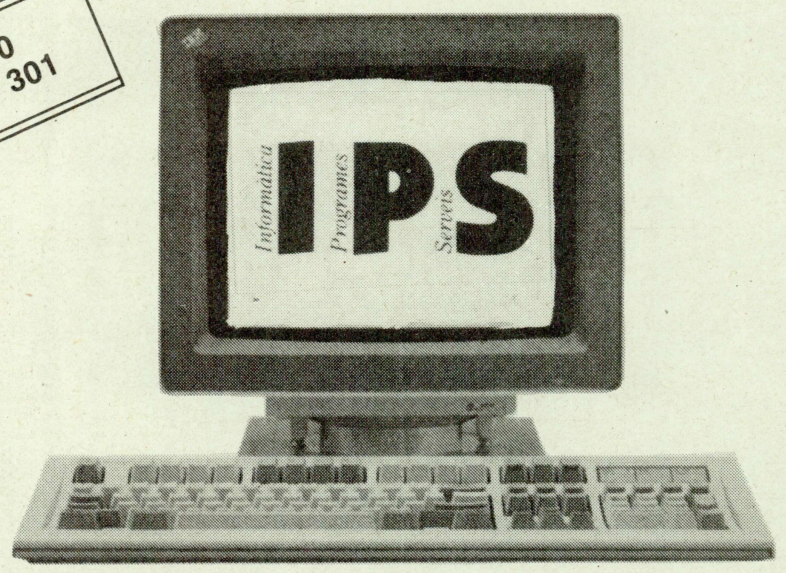
PUBLI-ASES
Neptuno, 11-15
08006 Barcelona
TEL: (93) 237 13 66
237 13 10

Informàtica Programes Serveis IPS

c/. Girona, 96, 2.º, 1.ª
08009 Barcelona
Tel.: (93) 258 86 71
Fax: (93) 207 60 84

CONTINUAMOS MEJORANDO LAS SOLUCIONES PARA EL CONTROL DE SU EMPRESA OPERADORA

FER 90
STAND 301



- **PROGRAMA GENERAL DE CONTROL PARA EMPRESAS OPERADORAS.**
- **PERMITE CONTROLAR 99 EMPRESAS.**
- **ENLACE CON CONTABILIDAD.**
- **TERMINALES PORTATILES DE CAPTURA DE DATOS.**
- **CONSTANTE ACTUALIZACION SEGUN NECESIDADES DEL SECTOR**

CARACTERISTICAS PRINCIPALES

— **DIFERENTES MODELOS**, A, B, infantiles, billares, dardos, etc.

— *Máquinas*, placas y establecimientos con gran información y ficha sin límite de datos y comentarios.

— **INSTALACION** de MAQUINAS y PLACAS DE VIDEO JUEGOS.

— Entrada de **RECAUDACIONES** con análisis de contadores, sus diferencias, % de premio de la máquina. Acumula dicha información durante toda la vida de la máquina. Listar, consultar y modificar cualquier recaudación.

— Control de **CANTIDADES RETENIDAS SOBRE LA RECAUDACION**.

— Control de **AVERIAS** por máquinas, modelos, mecánicos, establecimientos.

— **GASTOS** por MAQUINAS, compras, tasas, licencias, etc.

— Gastos por ESTABLECIMIENTOS.

— ALBARANES de recaudación con establecimientos y máquinas a recaudar.

— **FACTURACION** de los establecimientos y la empresa operadora. Libro registro facturas recibidas y emitidas. Facturación superior a 500.000 pts.

— **DOCUMENTOS OFICIALES**, tasas, licencias, boletines instalación, etc.

— **RECAUDACIONES** por MODELOS con totales, medias, gráficas.

— Recaudaciones por MAQUINAS, entre fechas, diarios, semanales, mensuales, anuales, medias, máquinas rentables, gráficas, ordenados de mayor a menor recaudación, etc. Vencimientos boletines de instalación.

— Recaudaciones por PLACAS, medias, ordenadas, por establecimientos, etc.

— Recaudaciones por ESTABLECIMIENTOS, entre fechas, diarios, semanales, mensuales, anuales, de rentabilidad, gráficas, ordenados, etc.

— **DIFERENCIA DE CONTADORES** por máquinas, fechas, establecimientos, etc.

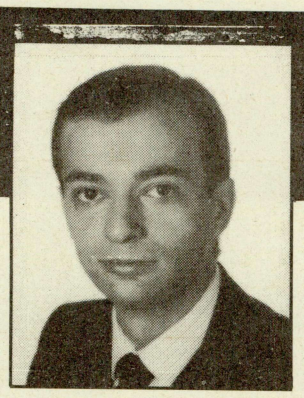
— **RESUMENES GENERALES** de ingresos y gastos por máquinas, establecimientos, de la explotación.

— AMORTIZACION de las máquinas.

— Control de las **RECAUDACIONES HISTORICAS** de máquinas, placas, bares.

— AGENDA EMPRESARIAL y **CONTROL GENERAL DE INGRESOS Y GASTOS** varios.

— Control de **STOCKS y ALMACEN**.



NORMATIVAS Y LEGISLACIÓN

Por
Ignacio Martialay
Abogado

¿Control contra caos? (V)

Proseguimos con el rápido análisis del Reglamento en el punto donde lo dejamos en el número anterior: el régimen de instalación de las máquinas. Aquí se plantea una de las novedades más importantes: la creación de un documento para los bares y cafeterás, que no es otro que la «Autorización para instalar máquinas recreativas con premio en bares y cafeterías».

Este es un requisito que puede tener una finalidad estadística, por conocer cuántos bares pueden tener instaladas máquinas, y de conocer quiénes son realmente los titulares de los mismos. Pero quizá no se han calibrado las *consecuencias negativas* que puede tener esta medida. Sin querer resultar exhaustivo, se me ocurren varias.

Primero, reforzar la postura sostenida por algunas Audiencias en el caso de establecimientos arrendados, cuyo contrato no recoja expresamente la posibilidad de que una empresa operadora instale máquinas. Ahora puede resultar más difícil sostener que se trata de un complemento natural a la actividad de bar o cafetería que se desarrolla en el local, ya que se necesita una autorización expresa para desarrollar esta actividad.

Segunda, y de contenido más práctico. Algunos establecimientos van a creer que se trata de un «invento» de la empresa operadora y no van a favorecer el cumplimiento de este requisito. La felicidad del ignorante puede traer algún que otro disgusto.

Tercera, algunos establecimientos no van a poder aportar, por ejemplo, la licencia de apertura, bien porque el Ayuntamiento no se la ha concedido todavía (a pesar de los meses o de los años transcurridos desde la solicitud), bien porque el titular actual no sea el mismo al que se le concedió en su día, y no le interese meterse en el berenjenal de solicitar un cambio de nombre.

En el primer supuesto, la Administración ya ha adoptado medidas para considerar la petición de autorización «en tramitación», hasta tanto no se obtenga la licencia de apertura definitiva.

Otro requisito que no acabo de comprender es el engrendro del informe previo de la asociación empresarial más representativa.

Del texto del Reglamento, que es de lo que estamos hablando, parece desprenderse que es el Gobierno Civil el que debe pedir ese informe, aunque en la práctica hemos visto que no es así. Pero sea como fuere, ¿cuál es la utilidad de ese informe? ¿Qué es lo que se debe informar? ¿Asociación empresarial más representativa, de qué o quiénes? ¿Quién fija el nivel de representatividad? En fin, prefiero no seguir haciendo preguntas, porque ya hemos visto que no hay respuestas.

De todos modos, sí sería enormemente interesante conocer los motivos reales que llevaron a la inclusión de este parrafito.

Continuando con la regulación de la instalación de las máquinas, aborda el Reglamento la clasificación de los salones.

Aquí vuelve a producirse otra importante novedad para este subsector. La desaparición de los salones de tipo Mixto, así denominados en la reglamentación de 1987.

Independientemente del fundamento moral de esta decisión, de suprimir en los locales la «convivencia» entre mayores y menores, es indudable que para los empresarios supone una nueva limitación de ingresos. Es reducido el número de salones que obtienen los mismos ingresos siendo sólo recreativos o sólo de juego, que siendo del tipo mixto, especialmente en pequeñas poblaciones.

Ahora esta limitación, unida a la cuantía de la tasa fiscal, va a provocar, probablemente, una disminución del número de salones de juego, todo esto sin entrar todavía en lo que disponen las disposiciones transitorias.

Sobre la consulta previa de viabilidad, tan sólo un pequeño apunte. Esta consulta tiene su origen en la propia discrecionalidad que se reserva la Adminitración a la hora de conceder las autorizaciones de salones. La posibilidad de que, alegando razones de orden público, se deniegue una solicitud de autorización, podía provocar enormes perjuicios para los empresarios que ya habían adquirido y acondicionado el local.

Para evitar esta circunstancia nació la consulta previa, donde lo que en verdad se pretende preguntar a la Administración es si hay algún problema de orden público para instalar un salon en un lugar concreto.

Tener que aportar en el momento de realizar la consulta datos como los planos del estado actual del local o la memoria descriptiva del mismo, suscrita por técnico competente, etcétera, presupone una disponibilidad del local y, por lo tanto, haber realizado una inversión que se pretende evitar con la propia consulta.

En este capítulo no hay mayores novedades, salvo quizá la permisión de que los salones del tipo «B» puedan vender bebidas con hasta 7 grados de alcohol, algo de todo punto lógico.

Sobre la referencia que hace el Reglamento a las empresas operadoras, poco que comentar, salvo constatar que se produce un incremento en las fianzas exigidas por el número de máquinas, a partir de 100 máquinas.

A continuación, el Reglamento aborda un tema que a mí siempre me ha parecido juridicamente de lo más apasionante: la autorización de explotación.

El Reglamento actual define la autorización de explotación como «el documento administrativo que habilita la explotación de una máquina propiedad de una Empresa operadora, una vez cumplidos los requisitos que se establecen en el presente Reglamento y satisfecha la tasa fiscal correspondiente».

Curiosa definición ésta, que identifica a una autorizació como un documento. En mi opinión, la autorización es un acto de la Administración que se contiene, documenta, soporta, o como queramos denominarlo, en un documento. Pero nunca será el propio documento.

Pero, como viene ocurriendo desde hace ya varias reglamentaciones, uno ya se vuelve loco con las definiciones. En la Normativa de 1981, la autorización para instalar máquinas consistia en el permiso de circulación. A continuación, a raíz de la Orden Ministerial de octubre de 1983, nació la Guía de Circulación que, en modelo normalizado y debidamente cumplimentada, ampara la legal explotación individualizada de la máquina correspondiente.

La autorización de explotación sería otorgada por el Gobierno Civil, mediante la diligencia de la Guía de Circulación. También en esta Orden se crea el Boletín de Instalación, aunque no se le confiere un contenido jurídico claro, y se configura como un documento más a conservar en el local.

En el Reglamento de 1987 se produce una curiosa modificación, al configurarse la autorización de explotación como la resultante de una conjunción de autorizaciones, la diligenciación de la Guía de Circulación y el sellado del Boletín de Situación, afectando la primera a la empresa operadora y la segunda al titular del establecimiento.

Finalmente, este Reglamento de 1990, representa la vuelta a una cierta indefinición, ya que junto a lo que antes mencioné referente a la identificación entre autorización de explotación y documento administrativo, afirma más adelante que la autorización de explotación es previa pero no suficiente por sí misma para la instalación y explotación de las máquinas en los establecimientos autorizados. Será necesaria además la obtención del Boletín de Situación.

Luego la unión de estas dos autorizaciones, guía diligenciada y boletín de situación, ¿como se llama?. Téngase en cuenta, además, que no podemos olvidarnos de una tercera autorización administrativa, sin la que no se puede explotar la máquina, la autorización para instalar máquinas recreativas que tienen que obtener los bares y cafeterías.

En resumen, que se aumenta la burocracia, pero quizás se ha perdido claridad en los conceptos.

Por último, porque me gustaría dedicar un artículo íntegro al régimen sancionador —y especialmente a las disposiciones transitorias—, mencionar la configuración que se ha hecho del Boletín de Situación.

Al Boletín de Situación actual se la ha dotado de una fuerza de la que carecía el creado en 1987 y, por supuesto, el antiguo Boletín de Instalación.

Aunque no sea fácil encontrar una fundamentación legal al nuevo boletín, lo cierto es que hace las veces de contrato irresoluble, pacto inviolable o quizá lo más ajustado, de autorización administrativa irrevocable.

Al dotarle de un plazo mínimo de validez obligatorio, se ha conseguido proporcionar una mayor seguridad a la empresa operadora en su relación con el establecimiento, evitándose presiones por parte de éste para obtener beneficios suplementarios, bajo la amenaza de romper unilateralmente la relación establecida.

Ahora el mínimo anual está garantizado y, por lo tanto, la seguridad de mantener la máquina un tiempo cierto y con las condiciones que se pacten. En contra, podemos ver que al impedirse la posibilidad de romper pactadamente esta relación, aquellas máquinas que obtengan una rentabilidad muy baja o nula, tendrán que permanecer en el local todo el tiempo pactado, o bien ser almacenados sin posibilidad de instalarse en otro lugar.

Pero, como decía el clásico, no se puede tener todo.●

ACTUALIDAD INTERNACIONAL

Japón, líder mundial en «vending»

Las máquinas expendedoras niponas ofrecen una incontable gama de productos

Japón ostenta el mayor porcentaje de máquinas de «vending» por persona de todo el mundo. Durante las 24 horas del día, los japoneses pueden adquirir desde todo tipo de bebidas hasta juguetes, joyas y flores. Según una estadística publicada recientemente por el periódico «Yomiuri Shimbun», cada japonés introduce al año una media de 45.000 yenes (unas 32.000 pesetas) en estas máquinas. Sus ubicaciones preferentes son las calles, estaciones y edificios.

En 1989, la mitad de los más de cinco millones de estos aparatos eran distribuidoras de refrescos y café, cuya cifra de ventas ascendía a 2,2 billones de yenes (15.714 millones de dólares), seguidas de vendedoras de billetes y de cigarrillos.

La popularidad de este tipo de venta se ha visto favorecida por su utilidad durante las 24 horas del día, exceptuando las expendedoras de bebidas alcohólicas, que se desconectan automáticamente a las diez de la noche.

Las máquinas de café son las expendedoras más populares en Japón

El bajo índice de delincuencia en el país nipón permite el amplio uso de estos aparatos, que prácticamente no sufren destrozo alguno, asegurándose un largo mantenimiento.

Las expendedoras de refrescos son las que ofrecen al cliente la mayor variedad y vistosidad, como consecuencia de la gran competencia entre los fabricantes de bebidas, lo que provoca una intensa pugna por lanzar los diseños más atractivos para captar la atención del público consumidor.

Un buen ejemplo de esta amplia selección es un modelo de Sanyo, que ofrece 39 bebidas calientes o frías: desde café instantáneo a zumos con o sin gas y chocolates, de diferentes precios, según el tamaño del vaso.

Uno de los incentivos más exitosos del «vending» nipón es la posibilidad de obtener una bebida gratis al apretar un botón cuando suena la música y se encienden las luces de colores, a través de un mecanismo semejante al «pachinko», un juego de azar muy popular en este país.

Entre los artículos más adquiridos destacan las flores y joyas de oro y plata, que muchos jóvenes compran para regalar a sus respectivas parejas.

La variedad de productos es inacabable y abarca incluso desde filetes de ternera, arroz, fideos calientes y una incontable gama de alimentos, hasta preservativos, revistas pornográficas y los llamados «vídeos para pasar la noche fuera».●

VIAJES LIDER S.A.
GAT 139

Feria de:
AMOA
Nueva Orleans

Del 25 al 27 de Octubre

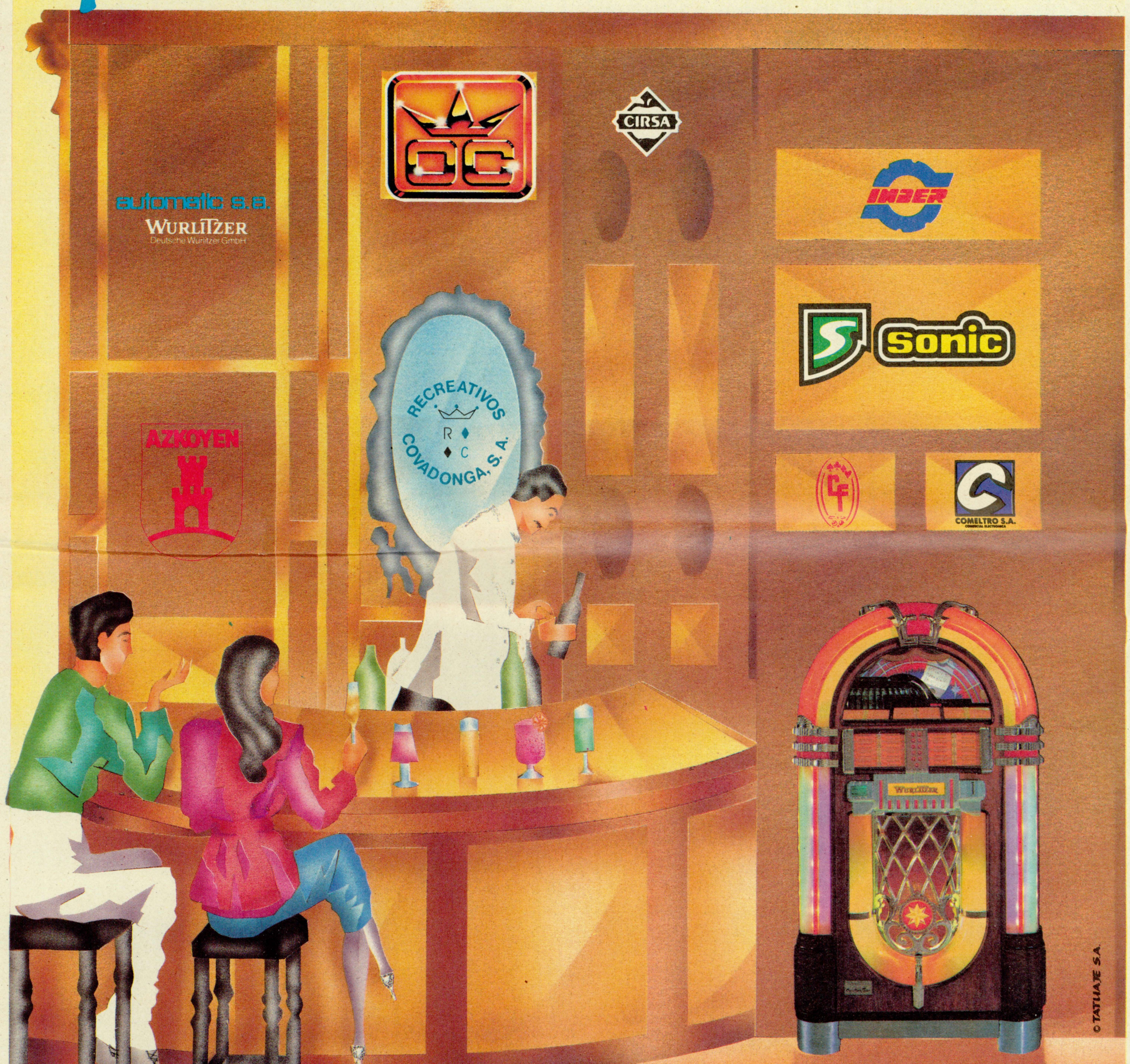
Consulte precios a:
Viajes Lider, S.A.
c/. Palencia, 3 — 28020 MADRID
Tels. (91) 534 61 34 - 534 63 77
Fax (91) 533 11 94 — Télex 46553

Passeig Sant Joan, 199 — 08037 Barcelona
Tel. (93) 210 12 11 — Télex 50506

EL SECTOR EN FERIAS

- 11-14 octubre: ENADA - Roma (Italia).
- 17-18 octubre: AL PREVIEW, en Londres (Gran Bretaña).
- 23-25 octubre: LEISURE INDUSTRY WEEK, en Birminghan (Gran Bretaña).
- 25-27 octubre: AMOA EXPO'90, en New Orleans, Louisiana (EE.UU.).
- 14-17 noviembre: IAPPA SHOW, en Washington (EE.UU.).
- 19-20 noviembre: DEITH LEISURE SCOTTISH PREVIEW, en Glasgow (Gran Bretaña).
- 20-23 noviembre: INDUFERIAS, en Valencia (España).
- 11-14 Diciembre: FORAINEXPO, en París (Francia).
- 7-10 enero: ATEI, en Londres (Gran Bretaña).
- 19-21 febrero: Blackpool Amusements Exhibition, en Blackpool (Gran Bretaña).

En Recreativos Covadonga, hay amigos para todas las ocasiones.



RECREATIVOS R C COVADONGA, S. A.

Recreativos Covadonga, S. A.

Luis Briñas, 29 - Teléfonos 441 40 08 (5 líneas) - Fax: 442 57 21 - 48013 BILBAO

DELEGACIONES:
Angel Muñiz Toca, 8 bajo - Tels. (985) 27 25 35-24 33 57-24 34 91
Fax: (985) 27 14 62 - 33006 OVIEDO

Andrés Bernaldes, 8 - Tels. (954) 55 74 72-58 05 27-58 05 83
Fax: (954) 57 50 02 - 41005 SEVILLA

Teniente Catalán, 10 — Tel.: (976) 56 85 66
Fax: (976) 56 86 26 — 50005 ZARAGOZA

"Desde las máquinas de tipo 'B' hasta las últimas novedades en videojuegos, o para cualquier pedido o consulta en relación con nuestra rama de hostelería, estamos a tu servicio en nuestra central de Bilbao y en nuestras delegaciones de Oviedo, Sevilla, Zaragoza y Vigo (MAQUINSA).
Telf. (central) 94 - 441 40 08.
FAX 94 - 442 57 21"

Cuenta con nosotros.

ANUNCIOS CLASIFICADOS

Gestión

Asesoría empresarial para empresas operadoras especialistas en control de gestión y asesoría fiscal-contable-laboral en Madrid y periferia. Tel. (91) 445.71.31. Estrico.

Venta de máquinas tipo «A»

Vendo magníficos futbolines de haya maciza aptos para contadores. Difícil manipulación. También futbolines 2.ª mano, perfectas condiciones. Tel. (91) 699.32.34

Por no poder atender vendo explotación de 13 máquinas tipo «A» colocadas provincia de Cáceres. Tel. (927) 53.33.09

Varios

Reparaciones de máquinas recreativas por mantenimiento o avisos. Madrid y periferia. Sr. González. Tel. (91) 699.47.08

Ofertas

Vendo billares ingleses n.º 6 usados, con tela nueva a 80.000 ptas. unidad. Tel. (972) 77.02.54.

Vendo videos usados a 50.000 ptas. unidad. Tel. (972) 77.02.54.

Vendo 6 Olimpic Hokey usados a 60.000 ptas. unidad. Tel. (972) 77.02.54.

Compras

Compraría 6 máquinas tipo «B» con guía. Preguntar por Antonio. Tel. (967) 50.04.64.

Compro máquina de videodisco. Leotronic, S.A. Tel. (987) 23.80.76

Compra/ Venta

Compra y venta de: Billares, Futbolines, Videos, Pinballs nuevos y de ocasión. Reparación y recambios tipo «B». Sr. Saez. Tel. (93) 419.23.64.

Venta de accesorios

Vendemos placas nuevas y de ocasión recambios en general, para máquinas recreativas, billar y futbolín. Infórmese en el teléfono (93) 340.22.32

Salones

Vendo en Madrid salón máquinas tipo «B» con cafetería, funcionando 7 años. Gran rentabilidad sitio ¡supercomercialísimo!, junto mercado. Totalmente al día. Tel. (91) 473.96.23

Se vende salón tipo «A» en Madrid (provincia) por no poder atender. Buena recaudación. Tel. (91) 475.96.92

Compro Salón Recreativo en Madrid. Tel. (91) 597.15.74.

ANUNCIESE POR CORREO

NOMBRE .....

DIRECCION .....

LOCALIDAD .....TEL .....

D.N.I.....

INSTRUCCIONES

- Los espacios de cada línea son para poner una letra, un número o un signo o bien para dejarlos en blanco para separar palabras.
- El precio del anuncio se ha de multiplicar por el número de quincenas que quieran publicarlo.
- Los anuncios deben ser recibidos, en nuestro diario, 3 días antes de su publicación.
- Sin datos del remitente no se publicará ningún anuncio.

TEXTO DEL ANUNCIO

TARIFAS

Módulo mínimo 89 teclados: 750 ptas.

Precio por letra espacio (teclados): 10 ptas.

Adjuntar al boletín un talón por el importe total a nombre de PEVSA, y enviarlo a «El Recreativo», Plaza Duque de Medinaceli, 5. 08002-Barcelona

Para mayor información llamar a los números telefónicos: (93) 318 02 36/86 / 318 16 82

IMPROGMA, S.L.
Video Juegos

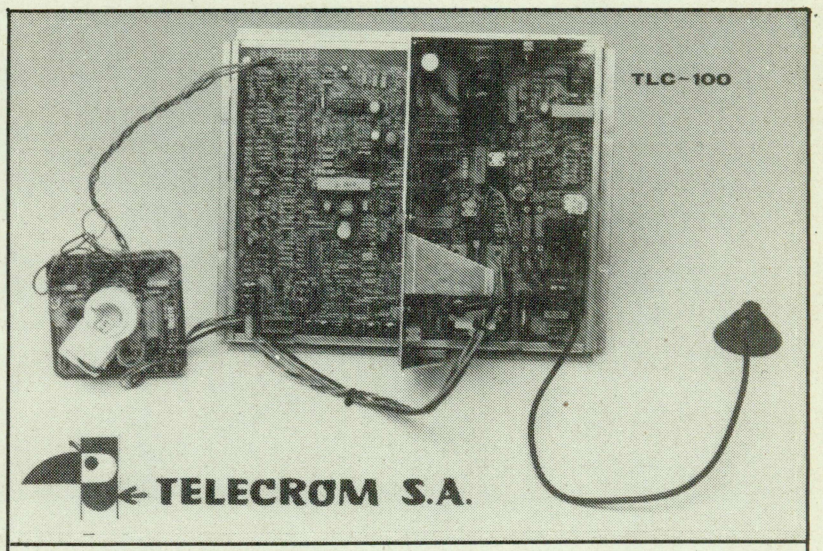
IMPORT - EXPORT

Venta de placas para videojuego

PRECIOS DE COSTE GARANTIZADOS

c/. BERNA n.º 5 Local
50003 ZARAGOZA

Tfno.: (976) 44 60 22
Fax: (976) 44 60 45



El nuevo monitor TLC-100 le ofrece más ventajas

— Cortocircuitable
— Tensión variable sin necesidad de transformador (125-220 V)
— Fuente de alimentación conmutada incorporada
— Conexión standar
— Módulo de controles a distancia (según demanda)
— Circuito integrado oscilador con inhibidor
— Adaptable a tubos de 10'' a 25''

Además contamos con una amplia gama de productos para el recreativo

— Fuentes de alimentación de 7A, 10A y 15A
— Monitores bajo-foco
— Placas multiplicadoras

CONSULTENOS

c/. Argentera, 7
Apdo. n.º 33

Tel. (93) 684 01 50
Fax (93) 684 03 06

08759-Vallirana
Barcelona

TECNICA

Coordina:
Miguel Angel Quetglas

Análisis técnico a las recientes normativas (II)

Segunda entrega de Miguel Angel Quetglás valorando la Normativa de máquinas recreativas y de azar aprobada en Consejo de Ministros el pasado abril. La especificación de las tipologías constituye el argumento de esta quincena.

Título primero Capítulo Primero Sección Primera. Máquinas de tipo «A».

2. Se incluyen también en este grupo de máquinas de tipo «A» las que ofrezcan como único aliciente adicional y por causa de la habilidad del jugador la posibilidad de continuar jugando por el mismo importe inicial en forma de prolongación de la propia partida o de otras adicionales, que en ningún caso podrá ser canjeada por dinero o especie.

— Aquí perdimos algo importante respecto de la reglamentación anterior. Las máquinas del tipo «A» no pueden ya devolver el precio pagado por la partida, en forma de monedas. Por lo demás, todo sigue igual.

3. Podrán ser inscritas como modelos de máquinas de tipo «A» aquéllos en los que, modificando solamente los mandos y el cristal de pantalla, puedan introducir nuevos juegos que cumplan los requisitos de los aparatos anteriores. En este caso bastará comunicar a la Comisión Nacional del Juego la nueva modalidad de juego introducida, con mención del número de inscripción y con indicación abreviada del nuevo juego, para su constancia en el Registro de Modelos.

Aquí se autoriza definitivamente algo muy esperado para todos los empresarios del sector involucrados directa o indirectamente con el negocio de la venta y explotación del tipo «A», especialmente con los videojuegos.

Digo muy esperado, ya que por fin podrán utilizarse las mismas máquinas cambiando simplemente la placa de juego mediante un sencillo procedimiento administrativo y, por supuesto, figurando perfectamente dentro de la legalidad.

Como vamos viendo hasta aquí, el nuevo Reglamento de Máquinas Recreativas y de Azar mejora en cuanto a máquinas que no son de juego con premio, ayudando seriamente a las máquinas deportivas, y a las meramente recreativas del tipo «A».

Sección Segunda. Máquinas de tipo «B»

Art. 5.º Definición. 1.— Son máquinas de tipo «B» aquellas que, a cambio del precio de la jugada, conceden al usuario un tiempo de uso o de juego y, eventualmente de acuerdo con el programa de juego, un premio en metálico.

— Tal como vemos aquí el concepto de máquinas «B» se modifica muy sustancialmente respecto del que imperaba en todos los anteriores reglamentos de nuestro sector. Las máquinas «B» ya no son las máquinas recreativas o de habilidad con premio, como hasta ahora venian siendo, al menos desde el punto de vista de la legalidad.

A partir de este momento queda bien claro que la máquina de tipo «B» es una máquina programada, una máquina cuyos premios en metálico van de acuerdo a un programa de juego. Como vemos, desde el punto de vista legal, se acepta la máquina «B» como máquina de juego en su sentido puro, aunque programada. En los anteriores reglamentos esto no se admitía, puesto que las máquinas «B» eran teóricamente las que premiaban la habilidad del jugador en un momento dado mediante la entrega de dinero en metálico.

Fueron tanto el sector como la Administración, los que, en una amplia o muy amplia interpretación del Reglamento, desencadenaron que se poblase el país con decenas de miles de máquinas que en realidad no tenían nada qué ver con la habilidad; eran máquinas de juego programadas.

Ahora la Administración admite ésto y, por lo tanto, emite una ley adecuada, es decir, de acuerdo con el concepto de que detrás de los cristales de una máquina, hay un sistema electrónico que distribuye cómo, cuándo y por qué se van a dar los premios, así como cuál va a ser su valor y si van a tener alguna relación o dependencia entre ellos.

Todo esto era impensable en reglamentos anteriores, puesto que las máquinas que realmente estaban en la calle no eran máquinas de habilidad y dichos reglamentos estaban enfocados hacía ellas. ¿Es esto un paso adelante o un paso atrás? Paradójicamente, lo que desde el punto de vista estrictamente legal es un paso adelante y una apertura a nivel de la introducción del juego en España, desde la situación real de calle, tan distinta a la situación que había sobre el papel en términos legales, estamos dando un paso atrás en cuanto a la libertad del juego privado se refiere.

2. Además de las anteriores se consideran máquinas de tipo «B» las llamadas «grúas» o similares, las llamadas «bote electrónico» o similares que asignan un premio en metálico o en especie a la obtención de un importe o número determinado de propias; las máquinas expendedoras que por incluir algún elemento de juego, apuesta, envite o azar incluya en este tipo el Ministerio del Interior a propuesta de la Comisión Nacional del Juego.

Aquí, como vemos, se consideran también máquinas «B» a las grúas, tal como ya sucedía en anteriores reglamentos. Pero, no obstante, a continuación se pasa a cubrir el vacío legal existente con las máquinas llamadas «Bote Electrónico» y otras máquinas similares, hasta ahora aparentemente fuera de ningún tipo de reglamentación y con muchísimas dudas sobre su clasificación.

Durante mucho tiempo la policía fue detrás de ellas por ser consideradas ilegales. Actualmente existe ya un marco legal para ellas aunque no es lo que desearían los explotadores de las mismas, ya que pasan a pertenecer al grupo maldito de las máquinas «B».

4. Cada máquina está programada y explotada de forma que devuelva en premios un importe no inferior al 60 por 100 del valor de las jugadas efectuadas. Este porcentaje deberá alcanzarzse en toda serie de 10.000 jugadas consecutivas.

Como vemos se rebaja el porcentaje mínimo a pagar por parte de las máquinas recreativas ya que dicho porcentaje se establece en el 60 %. No obstante, luego veremos que en realidad ésto no es así, ya que los llamados premios de bolsa podrán añadir dicho porcentaje de pago.

Si bien parece una pérdida para el jugador, más adelante veremos que es ganancia.•

MATECSA, S.A.
MAQUINAS RECREATIVAS

* *Ventas «A» y «B»*
* *Talleres y laboratorio*
* *Mantenimiento técnico*
* *Asesoría y gestión*

Rafael San Narciso, 14 (Vallecas)
Teléfono (91) 203 69 15
Fax (91) 778 68 93
28018-MADRID

LE REGALAMOS EL ESCUDO HERALDICO DE SU APELLIDO

AL SUSCRIBIRSE O RENOVAR SU SUSCRIPCION POR UN AÑO A "ER" EL RECREATIVO

UN AUTENTICO ESCUDO INVESTIGADO EN LOS ARCHIVOS ESPECIALMENTE PARA VD.
ARTISTICAMENTE PINTADO A MANO

¡Suscríbase ahora!

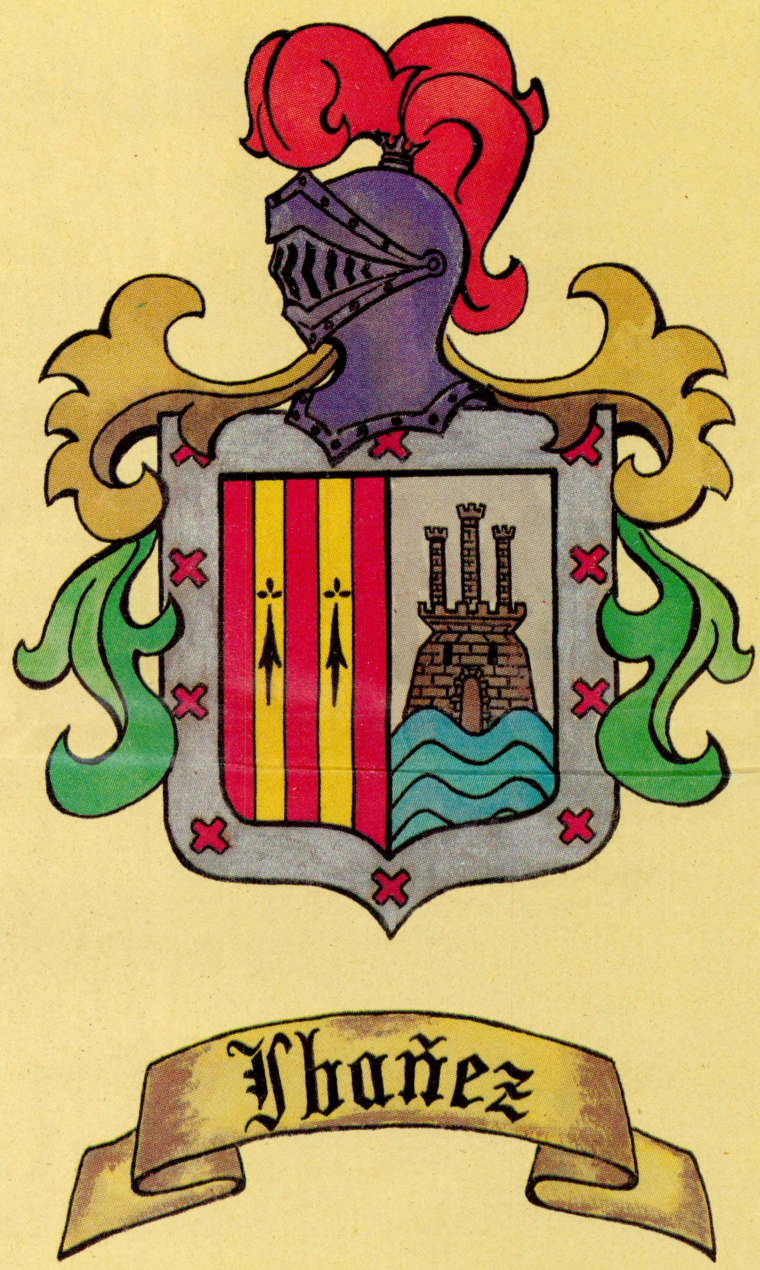
VD. NECESITA "ER" EL RECREATIVO
porque el sector
de las MAQUINAS RECREATIVAS
necesita estar INFORMADO
con claridad y rapidez
de cuanto le afecta

Sólo "ER" EL RECREATIVO
proporciona una información puntual
CADA QUINCE DIAS

Vd. necesita PROTEGERSE
a tiempo."ER" EL RECREATIVO
le informa y ayuda

Vd. necesita "ER" EL RECREATIVO
y "ER" EL RECREATIVO
necesita de Vd.

¡SUSCRIBASE!



SUSCRIPCION
A "ER"
EL RECREATIVO
6.000 PTAS.
24 números - 1 año

SUSCRIBIENDOSE AHORA
RECIBIRA GRATIS

EL ESCUDO HERALDICO
DE SU APELLIDO
pintado a mano y estudiado
en los archivos exclusivamente
para Vd.

¡VD.NECESITA UN ESCUDO!

"ER" EL RECREATIVO
SE LO REGALA
Y LE DEFIENDE

Don .....
Calle.....nº.....Piso.....
Cod.Postal .....Ciudad .....Prov.....
Teléfono.( ) ..... Firma
C.I.F. o D.N.I.....

☐ Pago Contado 6.000 PTS (IVA INCLUIDO)
☐ Cheque bancario 6.000 PTS (IVA INCLUIDO)
☐ Contrareembolso 6.000 PTS (IVA INCLUIDO)

Con mi Suscripción a "ER"
RECIBIRE TOTALMENTE GRATIS EL ESCUDO
DE MI APELLIDO PINTADO A MANO

Provincia origen de mi apellido.....
Localidad de la provincia .....

(Estos datos se rellenarán si se conocen)

Pl. Duque de Medinaceli, 5 Telf. (93) 318 02 36 08002 BARCELONA